

BRÈVES ÉCONOMIQUES de Doha

LE CHIFFRE A RETENIR

500 M USD

Ooredoo lève avec succès 500 M USD grâce à une émission obligataire sursouscrite 3,6 fois.

Une publication du SE de Doha
Semaine du 6 octobre 2024

L'édito

A quelques jours du 1^{er} Sommet UE-CCEAG qui se tiendra à Bruxelles le 16 octobre prochain, la délégation de l'Union Européenne à Doha et le Ministère des municipalités ont coorganisé une conférence sur la sécurité alimentaire. « Forging Qatari-EU Partnerships for Sustainable Food Security » a permis à une vingtaine d'acteurs européens et qatariens d'échanger autour de trois panels mettant en avant (i) les synergies entre le Qatar et l'UE pour faire progresser la sécurité alimentaire durable (ii) le rôle de l'innovation au service d'une agriculture durable (iii) le commerce international et la résilience des chaînes d'approvisionnement.

Le Qatar fait du renforcement et du développement de ses partenariats stratégiques avec des fournisseurs internationaux une priorité pour garantir la résilience des chaînes d'approvisionnement, mises à rude épreuve par les crises géopolitiques. La stratégie de sécurité alimentaire a été mise en place pour faire face aux effets du blocus de 2017-2021, mais aussi de la pandémie de coronavirus et reste encore une priorité face aux risques encourus dans le cadre des conflits régionaux actuels. Dans ce contexte, Hassad Food, filiale de la *Qatar Investment Authority* (QIA) dédiée à la sécurité alimentaire, se fixe une stratégie qui soutient à la fois la diversification des chaînes d'approvisionnement et le renforcement des investissements sur le territoire national garantissant une plus grande autosuffisance. La constitution de réserves alimentaires stratégiques et la diversification des fournisseurs pour réduire les risques de rupture sont prioritaires. Ainsi, chaque produit jugé essentiel doit pouvoir être fourni par, au moins, trois pays situés sur trois continents distincts selon les responsables qatariens.

L'investissement dans les technologies de pointe est un autre axe jugé prioritaire au Qatar, pays aride et aux ressources hydriques limitées, afin de permettre une production plus efficace et durable, bénéficiant d'une énergie à faible coût. Pour cela, il est aussi important de soutenir la R&D dans le domaine de l'agriculture et de la gestion des ressources.

Le rôle de l'Union Européenne peut être important et les synergies à développer avec le Qatar ont été mises en avant. Le développement du commerce, l'ouverture du marché local à plus de produits venant de l'UE, le partage d'expériences et de savoir-faire, notamment en termes de formation spécialisée dans les métiers de l'agribusiness, ont fait partie des sujets qui ont animé les discussions.

L'événement a été l'occasion de rappeler le succès de la première stratégie de sécurité alimentaire (2017-2021), qui, dans l'urgence, a su soutenir l'émergence de filières locales à travers la création d'acteurs majeurs tels que Baladna (produits laitiers), Agrico (légumes frais) et Widam (viande). Le Qatar reste dépendant à plus de 80 % des importations. La stratégie nationale 2024-2030 doit apporter des réponses adaptées, laissant, vraisemblablement plus d'espace au développement des relations commerciales permettant un meilleur accès aux marchés pour les produits et les fournisseurs européens en ligne avec un des objectifs du pays qu'est la diversification des partenaires.

Actualités

Le Conseil des ministres a annoncé une série de décisions et d'initiatives clés affectant plusieurs secteurs. Il a ainsi approuvé la publication des décrets relatifs à la **protection des dessins et modèles industriels**, renforçant le cadre de la propriété intellectuelle ; une loi rectificative **relative à l'expropriation immobilière**, dans le but d'accélérer les procédures de résolution des litiges ; enfin une décision importante à noter celle (i) de l'**annulation des dettes en faveur des entreprises qatariennes ayant bénéficié du Programme de garantie nationale de réponse à la pandémie de Covid-19 (NRGP)** et (ii) de l'octroi d'une **facilitation de financements à court terme**, afin de soutenir leurs fonds de roulement. ([Gulf Times](#)).

QatarEnergy signe un accord historique avec Shell Trading Singapour pour la livraison de 18 millions de tonnes par an de naphta sur 20 ans. ([QatarEnergy](#))

Ooredoo lève avec succès 500 M USD grâce à une émission obligataire sursouscrite 3,6 fois. L'obligation à **10 ans**, émise par sa filiale Ooredoo International Finance Limited, offre un **taux d'intérêt de 4,625%** - soit seulement 88 points de base supérieur à celui des obligations du Trésor américain à même maturité. Le produit de l'émission servira à financer les besoins de l'entreprise, y compris le **refinancement de sa dette**. ([Ooredoo](#))

La banque islamique qatarienne Lesha Bank finalise, ce 8 octobre, l'acquisition à 100% de Bereke Bank, basée au Kazakhstan, pour un montant de 135 M USD. Bereke Bank dispose d'un réseau de 18 agences au Kazakhstan et d'une notation financière BB stable. ([Lesha Bank](#))

Golden Gate Ventures promet d'allouer 10 % de ses investissements à des entreprises qatariennes via son fonds « Mena I » avant son départ anticipé du Qatar, début 2025. Le fonds « Mena I » de Golden Gate Ventures (basé à Singapour), a été le premier fonds de capital-risque international à être lancé depuis le Qatar en mai 2024. « Mena I » doté d'une enveloppe de 100 M USD dont 20 M USD issus d'investisseurs qatariens, se concentre sur les startups dans des secteurs tels que l'énergie, les technologies vertes, l'intelligence artificielle et la technologie énergétique. ([Gulf Times](#)) / ([Forbes](#))

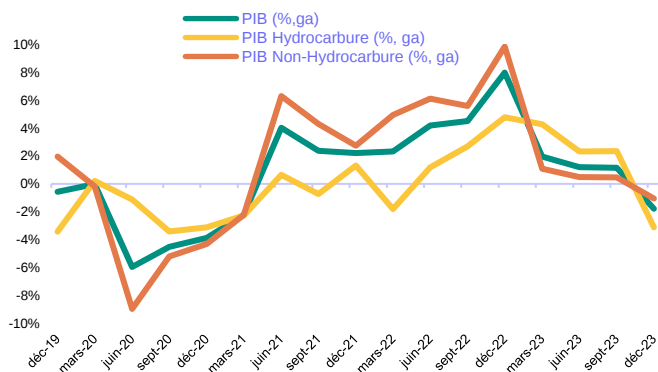
Qatar Tourism a présenté ce 7 octobre une feuille de route ambitieuse pour développer le secteur du tourisme au Qatar lors d'un événement en présence du Premier ministre cheikh Mohammed bin Abdulrahman Al-Thani, de membres du gouvernements, d'ambassadeurs et de PDG qatariens et internationaux. Le calendrier des événements du Qatar comprend plus de 600 activités, incluant des festivals, des concerts et des événements sportifs. Pour rappel, la stratégie nationale du Qatar à horizon 2030 vise l'attraction de 6 millions de visiteurs par an d'ici la fin de la décennie. ([Qatar Tourism](#))

Le commerce bilatéral entre le Qatar et la Corée du Sud a atteint environ 16 Mds USD en 2023, et la coopération entre les deux pays s'accélère. La Corée serait le deuxième plus grand importateur de GNL qatarien, représentant 19,5 % de sa consommation annuelle. Pour rappel, les entreprises coréennes sont mobilisées sur **plusieurs projets stratégiques dans le secteur de l'énergie et des infrastructures** : Samsung C&T construit actuellement la **seconde centrale solaire de l'émirat**, tandis qu'Hyundai Heavy Industries participe à la troisième phase du **développement du champ pétrolier Al Shaheen**. Par ailleurs, des dizaines de méthaniers qatariens sont en construction dans les chantiers navals sud-coréens pour accompagner **l'expansion de la flotte navale de QatarEnergy**. Enfin, en 2023, la Corée a signé un **accord de libre-échange** avec les pays membres du Conseil de Coopération des Etats Arabes du Golfe (CCEAG). ([Qatar Tribune](#))

Indicateurs macro

Croissance du PIB

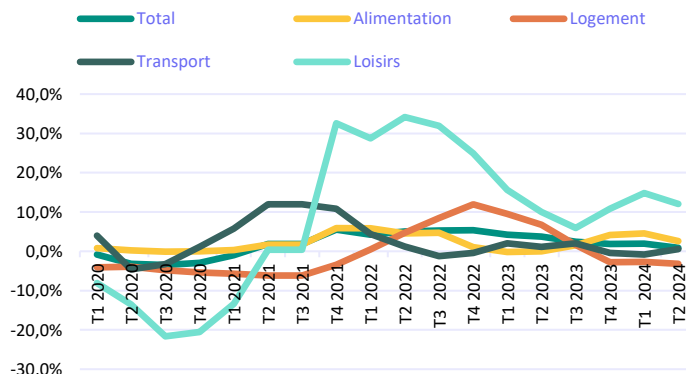
D'après les données du gouvernement du Qatar, la croissance du Qatar en 2023 s'établit à **+0,66%**. En mai 2024, le FMI évaluait le taux de croissance réel en 2023 à **+1,3%** et projetait un taux de **+1,8%** environ en 2024.



Sources : PSA, SE de Doha

Inflation

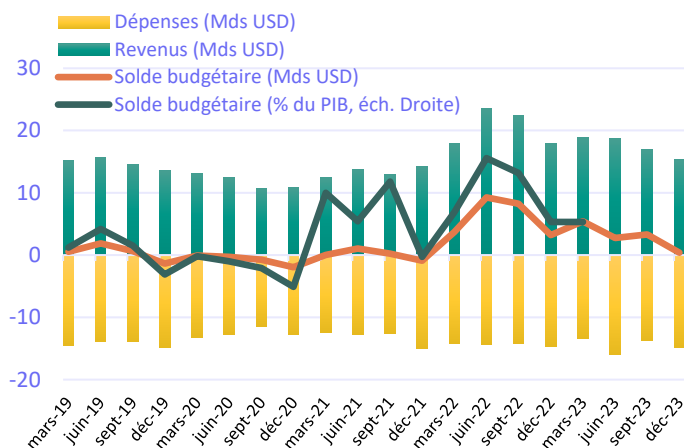
L'inflation moyenne était de **2,9%** sur l'année 2023. Le FMI prévoit un taux d'inflation de 2,4% en 2024. Pour mémoire, sur l'année 2022, l'inflation moyenne était de 5%.



Sources : FMI, PSA, SE de Doha

Solde budgétaire

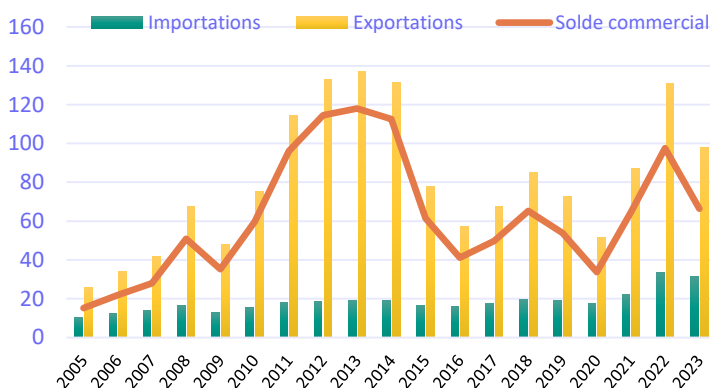
L'excédent budgétaire s'élève à **11,8 Mds USD en 2023, (soit -52% en glissement annuel)**. D'après le FMI, le Qatar a enregistré un excédent budgétaire représentant 10,8% du PIB réel en 2023.



Sources : PSA, MoF, Banque centrale du Qatar, FMI, SE de Doha

Solde commercial

D'après le FMI, la balance commerciale du Qatar est **excédentaire à hauteur de 78 Mds USD en 2023 (-20% en g.a.)**. En comparaison à 2022, les exportations ont diminué de 15% en g.a. (111,5 Mds USD). Les importations sont restées stables (33,4 Mds USD, -0,3% en g.a.)



Sources : PSA, SE de Doha

La direction générale du Trésor est présente dans plus de 100 pays à travers ses Services économiques.
Pour en savoir plus sur ses missions et ses implantations : www.tresor.economie.gouv.fr/tresor-international

Responsable de la publication : Service économique de Doha

Rédacteurs : Tacko BIAYE

Pour se désabonner : fatoumata.biaye@dgtresor.gouv.fr

Pour plus d'actus sur l'activité du SE de Doha : [QATAR | Direction générale du Trésor \(economie.gouv.fr\)](http://QATAR | Direction générale du Trésor (economie.gouv.fr))

La revue de presse de Doha, réalisée à partir d'informations recueillies en sources ouvertes, est à but strictement informatif. Le Service Economique de Doha décline toute responsabilité quant à l'utilisation qui pourrait être faite des informations qu'elle contient.