

GUIDE DE BIENVENUE STARTUPS @MEXICO

BIENVENIDA A MÉXICO



**Bienvenue au Mexique, il faut vite se mettre à l'espagnol...*

LE MEXIQUE, TERRE D'OPPORTUNITÉS POUR LES STARTUPS TECH

Que le Mexique a changé en quelques années!

Il y a 10 ans, l'écosystème startup était encore balbutiant. Il y avait certes déjà quelques startups et entrepreneurs avec beaucoup d'enthousiasme, mais il manquait probablement l'infrastructure, l'expérience et les capitaux pour pouvoir créer et faire croître plus de startups à succès.

Le Mexique est bien connu pour la dualité de son économie. D'un côté, une industrie traditionnelle très forte (automobile, télécommunications, aéronautique, banque), et de l'autre côté, une large partie de l'économie très informelle (95 % des transactions se réaliseraient en cash). Mais ces dernières années, le secteur des services s'est beaucoup développé, et les secteurs de la haute technologie, de l'information et du développement de logiciels connaissent un véritable boom, porté par la qualité de la main-d'œuvre, les clusters et les faibles coûts d'exploitation, qui favorisent la création de centres d'appels.

Le Mexique offre d'énormes opportunités pour l'économie digitale et les startups grâce à 4 facteurs. Tout d'abord, une vraie infrastructure se met en place : 70 % de la population a maintenant accès à internet. La pénétration des smartphones se rapproche de 90 %. Le comportement du consommateur a lui aussi beaucoup évolué : les ventes en ligne ont explosé, le Mexique étant le pays au monde avec la plus forte croissance en 2019. Le Mexique est le deuxième pays de l'OCDE en consommation quotidienne d'internet, spécialement grâce aux réseaux sociaux. Le talent s'est aussi développé : il y a de plus en plus de fondateurs de startups locaux qui sont mieux formés. Beaucoup d'entrepreneurs étrangers sont aussi arrivés. Les entrepreneurs se sont aussi transformés en mentors. Et de nombreux programmes d'accélération et d'incubation ont été montés. L'accès au financement s'est enfin développé : les sociétés locales de capital-risque ont gagné en expérience, les acteurs-clés internationaux du capital ont commencé à investir dans des startups mexicaines, et les grands groupes mexicains lancent leurs propres fonds d'investissement.

Ce n'est probablement pas un hasard si le Mexique compte déjà sa première licorne, Kavak, un site de vente de voitures d'occasion. Et d'autres entreprises sont en bonne voie.

Au final, le Mexique se positionne comme le nouveau hub d'Amérique latine et comme une rampe de lancement pour un milliard de consommateurs, avec la proximité du marché d'Amérique du Nord et des autres pays d'Amérique latine.

Amis entrepreneurs de la French Tech, bienvenue au Mexique !!!



POURQUOI VENIR DÈS MAINTENANT...

- Une **rampe de lancement** pour un milliard de consommateurs en LATAM.
- L'antichambre pour se **lancer aux États-Unis** (proximité, similitude légales...).
- L'opportunité d'**étendre des activités déjà installées en Espagne**.
- Un **écosystème startup naissant** mais dynamique.
- Une **infrastructure technologique** qui se renforce.
- Un **paysage solide de capital-risque** et de capital-investissement.
- De plus en plus de **talents bien formés**.
- Une **législation du travail favorable** et un système juridique stable.
- De **faibles coûts d'exploitation**, en particulier l'immobilier et les talents.

LES ORGANISATIONS QUE VOUS DEVEZ CONTACTER



LA FRENCH TECH MÉXICO

pierre@lafrenchtechmexico.com

Une communauté de 200 membres, proposant un calendrier d'événements mensuels autour de 5 groupes (retail, adtech, fintech, cibersécurité, IOT et transformation digitale).



BUSINESS FRANCE

tech.latam@businessfrance.fr

5 équipes sectorielles (*AgroTech*, Art de vivre & Santé, Industrie et *CleanTech*, *Tech & Services*, *Invest*) vous accompagnent pour vous développer à l'international par des [prestations sur mesure](#) et des programmes collectifs ([French Tech Tour Latam](#)).



CHAMBRE DE COMMERCE FRANCO-MEXICAINE (CCI France México)

franciamexico@cfmci.com

La CCIFM rassemble des PME et grands groupes français et mexicains et propose une gamme de [services aux entreprises](#) : événements sur mesure, études de marché, gestion comptable et salariale, représentation fiscale.



SERVICE ÉCONOMIQUE RÉGIONAL

mexico@dgtresor.gouv.fr

Pour accéder à des [informations macroéconomiques et sectorielles](#) sur l'économie mexicaine.



BPI FRANCE

alban.dherbes@bpifrance.fr

Pour accéder à des financements et accélérer votre développement au Mexique





CE QUE VOUS APPRENDREZ DANS CE GUIDE

- **Constituer une entreprise et les principales démarches administratives**
- **Travailler et recruter**
- **L'écosystème startup**
- **Quelques conseils pour se lancer**
- **Les principales sources d'investissement**
- **Vivre au Mexique**

SE LANCER AU MEXIQUE



CONSTITUER UNE ENTREPRISE AU MEXIQUE



MÉXICO
MI AMOR

PRINCIPALES ÉTAPES

- **Attention** : il est important d'avoir un bon avocat et un bon comptable avant d'effectuer les démarches administratives.
- Effectuer l'analyse du cadre réglementaire applicable et identifier si le modèle d'entreprise nécessite une autorisation des autorités pour fonctionner ou toute forme sociale spécifique.
- **Choisir le régime corporatif le plus adapté aux besoins** (S.A., S.A.S., S. de R.L, S.A.Pl., etc.) à formaliser, le cas échéant, devant un notaire.
- **Enregistrer préalablement les actionnaires** dans le Registre fédéral des contribuables (registre fiscal mexicain).
- Rédaction des statuts et conventions entre actionnaires.
- Déterminer la forme d'administration, la surveillance de l'entreprise et les pouvoirs de représentation sociale à accorder.
- Formalisation de la constitution.
- **Avis au Registre national des investissements étrangers.**
- **Inscription au registre public du commerce.**
- **Inscription de la société au registre fédéral des contribuables.**
- Rédaction de documents juridiques qui protégeront l'entreprise (marque, avis commerciaux, contrats, site internet légal, etc.).
- Gestion des procédures d'immigration pour les employés étrangers.
- Inscription de l'entreprise à l'Institut mexicain de la sécurité sociale, si nécessaire.
- Stratégie de conformité de l'entreprise (rédaction de politiques et procédures anticorruption, éthique, canaux de signalement, conformité pénale, prévention du blanchiment d'argent).

En cas d'installation au Mexique, anticiper au maximum cette étape pour que les démarches migratoires soient moins longues ensuite.

CONSTITUER UNE ENTREPRISE AU MEXIQUE

	Personne physique		Personnes morales		
Type de structure	Persona física con actividad empresarial	Regimen de Incorporación Fiscal	Sociedad Anonima de Capital Variable SA de CV	Sociedad de Responsabilidad Limitada de Capital Variable SRL de CV	Sociedad por Acciones Simplificada SAS
Caractéristiques	Pas de limite	Uniquement pour les activités qui ne demandent pas de titre universitaire	Simple à mettre en place Besoin de 2 associés minimum (recommandé 50 000 MXN)	Minimum 2 associés	Se crée par internet (SEC) Juste besoin d'une autorisation pour la dénomination sociale On génère un contrat social de la SAS, avec toutes les caractéristiques On peut changer facilement de type de société
Avantages	Couvre tout type d'activité Facile à activer	Déclaration d'impôts tous les 2 mois et forte réduction d'impôt (de 100 % la 1 ^{er} année à 10 % la 10 ^e année) Comptabilité simple qui peut se faire sur le site du SAT	Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun Actions émises, facilite la vente ou la transmission Capital variable, donc peut être augmenté ou diminué facilement sans modification de l'acte constitutif de la société	Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun	Pas de coût – 1 ou plusieurs actionnaires / Rapide : 1 jour Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun
Inconvénients	Responsabilité de la personne	Ventes maximum de 2 M MXN par an La personne ne peut pas être associée dans une entreprise	Besoin d'être enregistré avec un notaire (15 000 MXN)	Pas de titre, donc vente plus complexe, besoin d'un accord entre les associés Capital variable, donc peut être augmenté ou diminué uniquement par apport en capital ou entrée de nouveaux associés	Valable uniquement pour les résidents au Mexique (les actionnaires sont uniquement des personnes physiques avec firma electronica) Ventes max de 5 M MXN / an Les actionnaires ne peuvent être actionnaires majoritaires dans d'autres sociétés

AUTRES DÉMARCHES ADMINISTRATIVES

S'ENREGISTRER AU SAT – LE RFC

Avant de commencer toute activité, il est nécessaire d'enregistrer sa structure aux impôts (SAT – Servicio de Administracion Tributaria), une fois définie la structure. Le SAT donne alors un RFC (Registro Federal de Causantes) qui est nécessaire pour émettre et recevoir des factures.

Afin de pouvoir faire toutes les déclarations par internet, le SAT génère une signature électronique (FIEL : firma electronica) pour chaque contribuable.

OUVRIR UN COMPTE BANCAIRE

Avec le RFC et un justificatif de domicile + une pièce d'identité, il est possible d'ouvrir un compte bancaire.

Il y a beaucoup de choix de banques au Mexique.

Les plus grandes banques : BBVA et Citibanamex ; de taille légèrement plus petite : Santander et HSBC ; plus locales : Scotiabank, Banco del Bajío, Banorte ; Inbursa : la seule qui rémunère les comptes chèques ; Banco Azteca : créneau plutôt des couches populaires, avec ses tarifs les plus bas.

Les chèques sont peu utilisés au Mexique. La carte de débit est en général remise à l'ouverture du compte et on peut demander des cartes de crédit.

COMMENT TROUVER DES BUREAUX

Il existe beaucoup de compagnies de coworking à Mexico, ce qui permet d'avoir des bureaux avec tous les services et toutes les commodités inclus, de façon immédiate. Les plus connus sont : WeWork, Publico, Iza Business Center, IOS Offices, Regus, COW, Coworker, The Pool. (Mars 2021 : coût par poste env. 3 900 MXN). Sinon, il y a un grand choix de location de bureaux dans tous les quartiers.

Le bail de location est signé pour 1 an minimum, renouvelable. Il est demandé en général un ou deux mois de caution et un garant (fiador).

CABINETS COMPTABLES

Au Mexique, il est obligatoire pour les sociétés d'avoir une comptabilité électronique, d'où la nécessité souvent d'obtenir l'aide d'un cabinet comptable pour toutes les déclarations fiscales, mensuelles et annuelles. De nombreux cabinets comptables offrent leurs services, depuis les Big 5 jusqu'aux petits cabinets.

Il est recommandé d'utiliser ces services dès que la structure a un certain volume, pour éviter de générer des erreurs qu'il est plus difficile de corriger par la suite. Les cabinets comptables peuvent proposer la domiciliation fiscale.

CABINETS LÉGAUX

Ils peuvent gérer tous les documents légaux (création de la structure...) sans oublier l'enregistrement de marques, toutes les démarches relatives à l'immigration et l'élaboration de tout type de contrat (commercial, du droit du travail...).

LES OPTIONS INTERNET ET TÉLÉPHONE

Il existe beaucoup d'options pour obtenir une ligne internet et téléphonique, dont Telmex (téléphonie fixe et internet) et Telcel (téléphonie mobile).

Les compagnies proposent des contrats avec téléphonie fixe et/ou mobile, internet, télévision, mais on peut choisir aussi les options séparées.

AT&T : téléphonie mobile et internet

Axtel : téléphonie fixe et internet

IZZI : téléphonie fixe, Internet et TV éventuellement

Total Play : Internet et TV

TRAVAILLER ET RECRUTER AU MEXIQUE

CONTRAT DE TRAVAIL

Au Mexique, l'établissement d'un contrat de travail écrit est obligatoire pour toutes les embauches. Les conditions de travail doivent y être stipulées avec la plus grande précision. L'embauche de salariés de moins de 16 ans doit se faire avec l'accord des parents. Les enfants de moins de 12 ans n'ont officiellement pas le droit de travailler.

La Loi Fédérale du Travail dispose que l'employeur ne pourra procéder à un licenciement que pour une « cause réelle et sérieuse » (art. 47). Les salariés ayant plus de 20 ans d'ancienneté dans l'entreprise ne pourront être licenciés que pour faute grave ou lourde. Le licenciement pour motif économique n'existe pas au Mexique. Par ailleurs, il existe une négociation possible entre employeur et employé. Les employés licenciés ont le droit à une indemnité correspondant à 20 jours de salaire par année de présence.

Les employeurs ont l'obligation d'inscrire leurs salariés à la sécurité sociale (IMSS). Le poids des charges sociales oscille entre 25 et 35 % suivant le niveau du salaire mensuel. Plus de la moitié est supportée par l'employeur. L'employeur a l'obligation de verser 5 % des salaires au Fonds national de Logement des Travailleurs (INFONAVIT), créé en 1972. Le but de ce fond est d'octroyer des crédits à taux préférentiels pour l'acquisition de logements sociaux.

VISAS

Tous les étrangers qui réalisent une activité professionnelle sur le territoire mexicain doivent obtenir un permis de travail délivré par les Autorités Mexicaines d'Immigration. Bien souvent les entreprises privilégieront les candidats déjà en possession d'un visa de travail.

Depuis le 29 avril 2011, **pour qu'un étranger ayant intégré le pays avec un visa de touriste puisse travailler au Mexique, il doit sortir du pays avec une offre d'emploi écrite de l'entreprise.** Il doit se rendre dans un Consulat Mexicain de n'importe quel pays (par exemple aux États-Unis ou au Guatemala) et y solliciter à ce moment-là une autorisation de visa. De retour au Mexique, le candidat devra se rendre à l'Institut d'Immigration pour échanger cette autorisation de visa contre un visa de résident temporaire valable jusqu'à 4 ans.

En général, comptez 1 à 3 mois pour l'obtention de votre visa de travail. Pour le renouvellement de votre visa, nous vous conseillons également de vous y prendre 1 mois avant.

Pour plus d'information, consulter le site : <https://consulmex.sre.gob.mx/francia/index.php/fr/>

LE MARCHÉ DU TRAVAIL

Il y a peu de chômage au Mexique, et le marché est relativement flexible. Il existe une pénurie de talents dans la Tech, et il est important d'utiliser son réseau pour trouver des pépites. Faire appel à un cabinet spécialisé peut aussi s'avérer très utile. La durée moyenne de poste dans une entreprise est de 18 mois. L'augmentation salariale moyenne attendue en changeant de poste est de 20 %. Les écarts de salaire peuvent être énormes. Beaucoup de Mexicains ont 2 heures de temps de trajet quotidien ; il est donc important de bien choisir l'emplacement de ses locaux. Beaucoup de startups choisissent d'ailleurs de s'installer dans les quartiers de la Condesa, de la Roma ou de Polanco.

Le package classique comprend de 15 jours à 1 mois d'aguinaldo (équivalent du 13^e mois), 2 semaines de vacances, quelques avantages en nature (prime restaurant, voiture, accès à un club de sport...).

Principales universités pour recruter :

- [Instituto Politécnico Nacional](#)
- [Instituto Tecnológico Autónomo de México](#)
- [Instituto Tecnológico de Monterrey CDMX](#)
- [Universidad de las Américas](#)
- [Universidad Anahuac](#)
- [Universidad Autónoma de la Ciudad de México](#)
- [Universidad Autónoma Metropolitana](#)
- [Universidad Iberoamericana](#)
- [Universidad La Salle](#)
- [Universidad Nacional Autónoma de México](#)
- [Universidad Panamericana](#)
- [Universidad Tecnológica de México](#)
- [Universidad del Valle de México](#)
- [Escuela Bancaria y Comercial](#)

**SE CONNECTER
AVEC
L'ÉCOSYSTÈME**



LES PRINCIPALES STARTUPS AU MEXIQUE

QUELQUES STARTUPS MEXICAINES (&AMLAT)

AUTOMOBILE

KAVAK

LIVRAISON

CornerShop

SUPERMARCHÉ

Justo

SANTÉ

moons

MARQUES

Y E M A

MOBILITÉ

urbvan
transit

TRANSPORT

nowports

LOGISTIQUE

liftit

IMMOBILIER

Flat

RESSOURCES HUMAINES

runa

BITCOINS

BITSO
bitcoin exchange

PAIEMENT

clip **conekta**

BANQUE

albo

PRÊTS

konfio **Credijusto** **kueski**

STARTUPS FRANÇAISES DU NEXT 40/120 OPÉRANT OU VENDANT AU MEXIQUE

AB Tasty

akeneo

BlaBlaCar

CONTENT SQUARE

deezer

happn

HR Path
Your way to people success

klaxoon

meero

MIRAKL

sigfox

S4M

Shift Technology

wynd

AUTRES STARTUPS FRANÇAISES CRÉÉES AU MEXIQUE

ACTIPULSE

Alterbike

CIWAH

im

kalmy

lapieza

jerico
Good ethics.

✓

SE LANCER : PREMIÈRE ÉTAPE, GÉNÉRATION ET VALIDATION DE L'IDÉE

Parce qu'avant de se lancer, il est important de se connecter avec l'écosystème, rencontrer d'autres entrepreneurs, s'inspirer, apprendre les meilleures pratiques, développer des compétences, valider des idées et commencer à construire son équipe et développer un MVP...

S'INSPIRER

MÉDIAS SPECIALISÉS TECH & STARTUPS

- [500 Startups Mailing List](#)
- [Codigo Espagueti](#)
- [Cofunda México](#)
- [Unocero](#)
- [Xataka Mexico](#)
- [Startup Mexico](#)

ÉVÉNEMENTS

- [French Tech Tour Latam](#)
- [Infosecurity](#)
- [ECSE](#)
- [Fraud Prevention](#)
- [Finnosummit](#)
- [Creative Mornings](#)
- [Girls in Tech Mexico City](#)
- [Global Ventures Summit](#)
- [Google Developer Group UNAM](#)
- [INCmty](#)
- [Mexico City IoT Meetup](#)
- [Mexico City JVM Group](#)
- [MUTEK MX](#)
- [NodeBots Mexico](#)
- [The Data Pub](#)
- [Women Who Code Mexico City](#)

BONNES PRATIQUES

PARTAGE DE CONNAISSANCES

- [Agile Mexico Meetup](#)
- [Mexico City Startup Entrepreneurs](#)
- [Mexico City Startup: Idea to IPO](#)
- [PHP Mexico](#)
- [Startup Founder 101 Mexico City](#)

FORMATION & CODING

- [Amazon Web Services Mexico](#)
- [BEDU](#)
- [Business Coaching Firm](#)
- [CodingNomads](#)
- [Collective Academy](#)
- [Dev F.](#)
- [Epic Queen](#)
- [Founder Institute](#)
- [Ironhack](#)
- [Laboratoria](#)
- [Startupbootcamp FinTech Mexico City](#)

VALIDER

MONTER SON ÉQUIPE

- [CoFoundersLab](#)
- [Endeavor® México](#)
- [Entrepreneurs' Organization](#)
- [FounderDating](#)
- [FuckUp Nights](#)
- [Endeavor](#)
- [Innohub Mexico](#)
- [Meetup de Freelance y Emprendedores](#)
- [The Pool Mexico Club](#)
- [LaPieza.io](#)

CONSTRUIRE UN MVP

- [HackrobotsMX](#)
- [Indigitous Hack](#)
- [Kandy.io IoT Hackathon](#)

DEUXIÈME ÉTAPE, GÉNÉRATION ET VALIDATION DE L'IDÉE

Il est maintenant de structurer et établir l'entreprise, développer le produit ou service, obtenir du feedback des clients, et se préparer pour les prochaines étapes.

COMMENCER

AVOCATS

- [Loxical](#)
- [Ojeda abogados](#)
- [Lex](#)

BANQUES

- [Banorte](#)
- [CitiBanamex](#)
- [HSBC Mexico](#)
- [Santander PyME Mexico](#)
- [Scotiabank Mexico](#)

BUREAUX

- [Cámara de Comercio Franco Mexicana](#)
- [Hébergement VIE Business France](#)
- [Centraal](#)
- [CoWorking by SACH](#)
- [Publico](#)
- [Punto Coworking](#)
- [Spaces](#)
- [Spaciouss Coworking](#)
- [Startup Mexico Coworking](#)
- [The Everywhere Office](#)
- [The Pool](#)
- [WRK](#)
- [WeWork](#)

DÉVELOPPER

COMPTABILITÉ

- [Bénédicte Leroy](#)
- [MGCS/ Oscar Garcia](#)
- [Mendez Contadores](#)

RECRUTEMENT

- LaPieza.io
- Morgan Philips
- Roipal
- Michael Page
- The great People agency

INCUBATEURS & MENTORS

- [Alcázar & Compañía](#)
- [Catapulta](#)
- [Reinventa](#)
- [Startup Mexico](#)
- [The Pool](#)
- [Victoria 147](#)
- Orion Startups
- Startupbootcamp Fintech by Finnovista

VALIDER

INCUBATEURS SEED

- [500 Startups](#)
- [Finnovista](#)
- [Hatch Startups](#)
- [MassChallenge](#)
- [Smart Impact Accelerator](#)
- [Wayra Mexico](#)
- [G2 Consultores/G2 Momentum Capital](#)

TROISIÈME ÉTAPE, LES PRINCIPALES SOURCES D'INVESTISSEMENT

CAPITAL-RISQUE

ALLVP: l'une des entreprises les plus actives de la série A en Amérique latine. Son investissement se concentre sur les séries de démarrage et la série A de startups dans les secteurs de la santé, de la technologie financière, de l'Internet grand public, des villes intelligentes et de la mobilité. Startups en vedette : Alkanza, Cornershop, Weex et Nuovocargo.

Angel Ventures México: investit dans des startups des pays de l'Alliance du Pacifique, dans les secteurs de la consommation et de la vente au détail, de la technologie, des médias, de la santé et de la biotechnologie, de l'agriculture et des technologies financières. Startups en vedette : Kueski et Bayonet.

Dalus Capital (anciennement Alta Ventures): fonds de capital entrepreneurial qui investit dans des startups en Amérique latine, sous quatre thèmes : inclusion, productivité des entreprises, consommation numérique et innovation climatique. Startups en vedette : Clip, Revelo, Sirena et Energryn.

DILA Capital: société de capital-risque, dont les investissements sont axés sur les séries d'amorçage et la série A. Startups en vedette : Crehana, Kushki et Urbvan.

IGNIA: investit dans des startups B2C dont le principal marché est le Mexique. Ses investissements ciblent des secteurs tels que la Fintech, les médias, l'éducation, la santé, le SaaS... Startups en vedette : Credijusto, Kinedu, UnDosTres et Apli.

Jaguar Ventures: société de capital-risque qui investit entre 500 000 et 1,5 M USD dans les premiers chèques de séries de semences et de séries A. Les sociétés doivent opérer au Mexique ou, au moins, dans deux pays d'Amérique latine. Startups en vedette : Konfio, Nubank, Conekta et Loft.

Mountain Nazca: société de capital-risque née de l'association entre Nazca Ventures et Mountain Partners. Son investissement se concentre sur les séries d'amorçage et la série A. Startups en vedette : Kavak, Albo et Luuna.

Promotora Social México: organisation philanthropique d'investissement à risque et d'impact qui investit dans des modèles commerciaux évolutifs capables d'atteindre la population à la base de la pyramide au Mexique. Startups en vedette: Kinedu, LAB4U et Tandem.

VARIV Capital: fonds qui investit principalement dans des startups en phase d'amorçage en Amérique latine.

CAPITAL D'AMORÇAGE

ArkFund: fonds de préamorçage et d'amorçage qui investit des billets de 50 000 USD, principalement dans les secteurs Fintech, Consumer, Health, Edtech et Enterprise Software. Startups en vedette : Albo, Alana, Baubap et Vexi.

Avalancha Ventures: fonds qui investit dans les premiers stades un premier ticket de 50 000 USD et peut suivre jusqu'à 500 000 USD. Startups en vedette : Unima, Atexto et Rebus.

Balero: fonds de capital d'amorçage basé à Guadalajara qui investit des billets entre 75 000 et 125 000 USD, principalement dans la santé, l'éducation et le divertissement. Son portefeuille se compose de 30 sociétés, avec plus de 4 M USD investis. Startups en vedette : Pathbooks, Qapla et Thincrs.

Dux Capital: fonds de capital d'amorçage ciblé qui investit au Mexique et en Amérique latine dans les secteurs de la consommation et de la vente au détail, de la technologie et de l'impact. Startups en vedette : Atexto, Trato et Mozper.

LEAP Global Partners: fonds transfrontalier qui investit dans des entrepreneurs latins créant des solutions dans les domaines de la finance, des marchés, de la santé, de l'éducation, de l'économie partagée et des médias. Startups en vedette : Arca Seguros, Worky et Visor.

Redwood Ventures: basé à Guadalajara, Redwood est un fonds de capital d'amorçage indépendant de l'industrie, investissant des billets initiaux de 150 000 USD et des suites pouvant atteindre 500 000 USD. Startups en vedette : Atexto, Crabi et Billpocket.

Soldier Field Angels: entreprise formée par des anciens de la Harvard Business School, qui investit dans les phases d'amorçage et de série A en moyenne entre 250 000 et 500 000 USD. Startups en vedette : UnDosTres, Apli et iVoy.

Stella Maris Partners: fonds de capital entrepreneurial basé à Monterrey, axé sur les startups en phase de préamorçage. Startups en vedette : Kinedu, Ivoy.

Trebol Capital: fonds de capital d'amorçage qui investit dans les secteurs de l'automobile, de la biotechnologie, des énergies renouvelables, de la santé et des TIC. Startups en vedette : Synapbox.

INVESTISSEURS PROVIDENTIELS

OBS: Union des investisseurs providentiels qui investit des tickets de 25 000 USD. Startups en vedette : Apli, Fairplay et Backstartup.

Arkangeles: La plateforme de coinvestissement de démarrage pour les syndicats d'investisseurs providentiels avec la plus grande expérience au Mexique. Startups en vedette : Albo, Instafit et Liftit.

Fonds SIPI: basé à Guadalajara. Le SIPI est un club d'investisseurs intéressés par les startups de la santé, de la biotechnologie et de la fintech. Startups en vedette : Meddi.

Xylo Capital: fonds providentiel qui investit dans la technologie audio, la proptech, la mobilité, la logistique, l'avenir du travail (formation et éducation), le B2B et la fintech. Startups en vedette : Atexto, Alana, Delt.ai, entre autres.

FONDS INTERNATIONAUX QUI INVESTISSENT AU MEXIQUE

Broadhaven Ventures: Credijusto, Nowports, Kovi, Runa HR, Grin, Unima, Cuenca, YoTePresto et SinDelantal

Kaszek Ventures: Konfio, Kavak et Credijusto

Magma Partners: Albo

Monashees: Cali, Nowports et TrueHome

Softbank Group chez Clip, Kavak, Konfio et Alpha Credit

Investisseurs QED à Konfio, Kavak, Credijusto, Minu, TiendaPago et Coru

Quona Capital à Konfio et Klar

Y Combinator à Cali, Delt.ai, Runa HR, Skydrop, Vitau, Covela, Nowports

LISTE DÉTAILLÉE : INVESTISSEURS PROVIDENTIELS ET MICRO CAPITAL-RISQUE

- [Abel Bezares](#)
- [Alberto Alcaraz](#)
- [Alejandro Diez Barroso](#)
- [Alejandro Galvez Rico](#)
- [Alejandro Rocha Bracamontes](#)
- [Alessandro Paganini](#)
- [Alex Rossi](#)
- [Alvaro Rodriguez Arregui](#)
- [Andres Chico](#)
- [Andres Gavito Aspe](#)
- [Anna Raptis](#)
- [Antonio Osio](#)
- [Armando Badillo](#)
- [Benjamin Garcia](#)
- [Bismarck Lepe](#)
- [Caribou Honig](#)
- [Carlos Paz](#)
- [Christian Hauswaldt](#)
- [Cristobal Perdomo](#)
- [David Garcia](#)
- [Debasish Karmakar](#)
- [Emilio Manchón](#)
- [Enrique Vera del Castillo](#)

- [Francisco Flores G.](#)
- [Francisco Velazquez de Cuellar](#)
- [Gabriel Mizrahi](#)
- [Grant Taylor](#)
- [Guillermo Zambrano](#)
- [Gustavo Trevino Milling](#)
- [Heberto Taracena](#)
- [Hector Sepulveda Reyes Retana](#)
- [Hernan Fernandez](#)
- [Israel](#)
[Cerdahhttps://www.linkedin.com/in/heberto-taracena-4376401/](https://www.linkedin.com/in/heberto-taracena-4376401/)
- [JP Duque](#)
- [Jacques T'S](#)
- [Javier Arrechea](#)
- [Javier Chavez Ruiz](#)
- [Jonathan Lewy](#)
- [Jorge A. Ortiz](#)
- [Jorge Gonzalez Gasque](#)
- [Jose Bolaños](#)
- [Jose Eduardo Guraieb Monroy](#)
- [Juan Franck](#)
- [Juan Pablo Gonzalez Gasque](#)
- [Juan Pablo Zorrilla](#)
- [Luis Cervantes](#)

- [Luis X Barrios](#)
- [Manolo Atala](#)
- [Marcus Dantus](#)
- [Maria Ariza](#)
- [Marianela Molina](#)
- [Nazar Yasin](#)
- [Paul Ahlstrom](#)
- [Per se Capital](#)
- [Ramon Garcia Quintana](#)
- [Renzo Casillo](#)
- [Ricardo Elizondo](#)
- [Ricardo Laborin](#)
- [Rodrigo Ocejo](#)
- [Rogelio De los Santos](#)
- [Sandra Sainz](#)
- [Santiago Fossatti](#)
- [Sebastian Carducci](#)
- [Sebastian Miralles](#)
- [Tony Jimenez](#)
- [Fabricio Pettená](#)
- [Fernando Fabre](#)
- [Fernando Valenzuela](#)
- [Francisco Flores G.](#)
- [Envesterly\[1\]](#)
- [Erik Wallsten](#)

LISTE DÉTAILLÉE : CAPITAL D'AMORÇAGE : SÉRIES A et +

- [Acon Investments](#)
- [Adobe Capital](#)
- [Advent International](#)
- [ALLVP](#)
- [Alta Growth Capital](#)
- [Alta Ventures Mexico](#)
- [Angel Ventures](#)
- [Angel Nest](#)
- [Asenza Capital](#)
- [Avalancha Ventures](#)
- [Axon Partners Group](#)
- [B37](#)
- [Beamonte Investments](#)
- [Brainstorm Ventures](#)
- [Capital Indigo](#)
- [Capitalinvent](#)
- [Carao Ventures](#)
- [Cubo Capital](#)
- [Dalus Capital](#)
- [DaVinci Capital](#)
- [Dila Capital](#)
- [Dux Capital](#)
- [EMX Capital](#)

- [Endeavor Catalyst](#)
- [Enture](#)
- [Envesterly\[1\]](#)
- [Escala](#)
- [Evercore Partners](#)
- [Fondo de Fondos](#)
- [Founders Into Funders](#)
- [General Atlantic](#)
- [Gerbera Capital](#)
- [Global Proteus](#)
- [H.I.G. Capital](#)
- [Ideas y Capital](#)
- [IGNIA](#)
- [Innovateur Capital](#)
- [Investo](#)
- [Jaguar Ventures](#)
- [Linzor Capital Partners](#)
- [LIV Capital](#)
- [Lottus Capital Partners](#)
- [Mountain Nazca](#)
- [NEWGROWTH FUND](#)
- [New Ventures Mexico](#)
- [Nexus Capital](#)
- [Northgate](#)
- [NXTPLABS](#)
- [OnVentures](#)

- [Paul & Co. Capital Advisors](#)
- [PC Capital](#)
- [Pedralbes Partners](#)
- [PineBridge Investments](#)
- [Prismapar](#)
- [Promotora Social Mexico](#)
- [QED Investors](#)
- [Red Wood](#)
- [Richmond Global Ventures](#)
- [Rise Capital](#)
- [Seaya Ventures](#)
- [Siembra Capiales](#)
- [Spectron Desarrollo](#)
- [Stella Maris Partners](#)
- [SV Latam Capital](#)
- [Temasek](#)
- [Tempest Capital](#)
- [Tera Capital](#)
- [Trebol Capital](#)
- [Variv Capital](#)
- [Vento Capital](#)
- [WAMEX](#)
- [XBVentures](#)
- [Xochi Ventures](#)

LA FRENCH TECH MEXICO



- Nous sommes une organisation à but non lucratif née il y a 2 ans.
- Nous réunissons des entrepreneurs français et mexicains dans le domaine des nouvelles technologies et de l'innovation.
- Nous sommes un écosystème de plus de 180 entités : startups, scale-ups, PME, entreprises mondiales, institutions publiques, institutions privées et professionnelles, incubateurs et accélérateurs, investisseurs, universités et centres de recherche, cabinets d'avocats et de comptabilité, etc.
- 3 missions :
 - Rassembler : établir des relations avec les opérateurs économiques et institutionnels au Mexique et en France afin de générer des opportunités de développement pour les startups.
 - Échanger : faciliter la mise en réseau au sein de l'écosystème.
 - Diffuser : être un espace de veille et de partage des nouvelles technologies.
- 5 axes de travail :
 - Transformation digitale
 - Ventes en ligne & Retail
 - Adtech
 - Fintech
 - Cybersécurité



Pico Blaise
AMVO



Annabelle Morand
Webedia



Julien Rousselet
Palo IT



Xavier de Bellefon
Grupo Previta



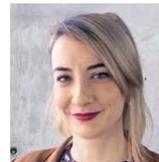
David Mancilla
Sociabble



Jean Bernard Roland
Visor



Guy Ginestet
Sigfox



Emmanuelle Brunet
Kalmy



Manuel Trevilla
Storelevel



Pol Dauvergne
La Pieza.io

www.lafrenchtechmexico.com

VIVRE AU MEXIQUE



VIE PRATIQUE AU MEXIQUE

Où vivre ?

- Polanco le quartier chic et international
- Condesa pour ceux qui préfèrent une vie nocturne animée
- Roma pour ceux qui préfèrent un quartier bobo
- Coyoacan pour ceux qui préfèrent vivre dans un quartier plus typique
- Santa Fe pour ceux qui ont la nostalgie de La Défense

Les écoles françaises pour les enfants des entrepreneurs

- Le Lycée Franco Mexicain de Polanco ou Coyoacan
- L'école Alejandro Dumas á Polanco
- l'Efad (maternelle/primaire) San Miguel de Chapultepec

3 idées de restaurants mexicains pour les curieux

- Pujol
- Maximo Bistro
- Ou simplement des tacos dans la rue

3 restaurants français pour les nostalgiques

- Bistrot Arlequin
- Le Pied de Cochon
- Maison Kayser

3 bars où on ne boit pas que de l'Evian

- Maison Artemisia dans la Roma
- Limantour dans la Condesa
- Scotch dans Polanco

10 choses à faire quand vous arrivez la première fois à Mexico

1. Visiter les pyramides de Teotihuacan
2. Manger des tacos al pastor dans le centre historique
3. Boire un mezcal dans le quartier dans la Condesa
4. Faire un tour de barque à Xochimilco
5. Se balader dans le quartier de Coyoacan et le musée Frida Kahlo
6. Aller prendre l'air dans le parc de Chapultepec
7. Assister à un match de Lucha Libre
8. Escalader le volcan Iztaccihuatl
9. Visiter el Musée d'Anthropologie
10. Appeler la French Tech México pour se prendre un café et se connaître

VOS CONTACTS SUR LE TERRAIN



Pierre-Claude BLAISE
Président
La French Tech México
pierre@lafrenchtechmexico.com



Roberta Lara Fernandes
Head of Tech, Latin America
Business France
roberta.larafernandes@businessfrance.fr



Hajer Najjar
Directrice générale
Chambre de Commerce Franco-Méxicaine
hajer.najjar@cfmci.com



Cyril FORGET
Chef de service économique régional Service
économique régional (SER) de l'ambassade de
France au Mexique
cyril.forget@dgtrésor.gouv.fr



Alban d'Herbès
Regional Manager - Latin America
BPI France
alban.dherbes@bpifrance.fr

LE MOT DE LA FIN

HASTA PRONTO

Après la lecture de ce guide, n'hésitez pas à :

- rejoindre la communauté French Tech Mexico pour participer à leurs projets
- vous rapprocher du bureau de Business France à Mexico et de la Chambre de Commerce franco-mexicaine pour bénéficier de leurs services
- vous abonner aux newsletters du Service économique régional de l'ambassade de France.

Clause de non-responsabilité

Service Economique Régional de Mexico – Mission French Tech – Business France ne peuvent en aucun cas être tenus pour responsables de l'utilisation et de l'interprétation de l'information contenue dans cette publication dans un but autre que celui qui est le sien, à savoir informer et non délivrer des conseils personnalisés. Les coordonnées (nom des organismes, adresses, téléphones, télécopies et adresses électroniques) indiquées ainsi que les informations et données contenues dans ce document ont été vérifiées avec le plus grand soin. Service Economique Régional de Mexico – Mission French Tech – Business France ne sauraient en aucun cas être tenus pour responsables d'éventuels changements.

Copyright

2020 – Service Economique Régional de Mexico – Mission French Tech – Business France. Toute reproduction, représentation ou diffusion, intégrale ou partielle, par quelque procédé que ce soit, sur quelque support que ce soit, papier ou électronique, effectuée sans l'autorisation écrite expresse du Service Economique Régional de Mexico, de la Mission French Tech et de Business France est interdite et constitue un délit de contrefaçon sanctionné par les articles L.335-2 et L.335-3 du code de la propriété intellectuelle.

