

BRÈVES ÉCONOMIQUES

Canada

Une publication du SER d'Ottawa
Semaine du 19 juin au 26 juin 2026

Actualités macroéconomiques

L'inflation franchit les 3 % en mai, portée par la flambée des prix de l'énergie

Selon Statistique Canada, l'IPC a progressé de 3,2% sur un an en mai, après 2,8% en avril, franchissant pour la première fois depuis décembre 2023 le seuil des 3%. La hausse pour le 3^{ème} mois consécutif des prix de l'essence, en augmentation de 33,2% sur un an au mois de mai, constitue le principal facteur de cette accélération. Hors essence, l'IPC progresse à un rythme légèrement plus soutenu qu'en avril (+2,2% contre +2,0% d'un mois à l'autre), témoignant d'une diffusion progressive mais modérée du choc au-delà de l'énergie. Les prix des aliments achetés en magasin accélèrent également (+4,3%), tirés par la forte hausse des légumes frais (+9,0%), en partie liée à des perturbations d'approvisionnement mexicain et à la hausse des coûts de carburant. En revanche, les prix du logement continuent de décélérer (+1,7%), portés par un repli d'une année sur l'autre des coûts hypothécaires pour le 33^e mois consécutif.

Deloitte prévoit une croissance de 0,7% en 2026, avec un rebond à 2% en 2027

Dans son rapport de conjoncture estival, Deloitte Canada table sur une croissance de 0,7% pour 2026, pénalisée par les tensions commerciales, la hausse des coûts énergétiques et la faiblesse de la confiance des consommateurs et des entreprises. Le rapport

souligne toutefois que la contraction de l'activité observée en début d'année reste circonscrite à certains secteurs exposés aux droits de douane américains, comme l'acier, l'aluminium et le bois d'œuvre, et ne présente pas le caractère généralisé et prolongé d'une récession au sens traditionnel du terme. L'investissement des entreprises devrait rester atone en 2026, les acteurs économiques attendant une clarification du cadre commercial avant de s'engager. Le renouvellement du CUSMA, dont la date butoir approche, reste le principal facteur d'incertitude. Deloitte anticipe un rebond de la croissance à 2% en 2027, porté par la concrétisation des investissements publics et un regain de confiance des entreprises.

Les ventes au détail résistent en avril malgré la pression sur les budgets des ménages

Selon Statistique Canada, les ventes au détail nominales ont progressé en avril, portées par une hausse généralisée dans la majorité des sous-secteurs. Les ventes de base, hors automobiles et essence, ont affiché une croissance solide, tirées notamment par les matériaux de construction et le jardinage. Paradoxalement, les ventes dans les stations-service ont reculé pour le troisième mois consécutif en valeur nominale, les ménages semblant avoir absorbé la hausse des prix de l'essence en comprimant leurs volumes

d'achat plutôt qu'en réduisant leurs autres dépenses. Cependant, cette résilience de la consommation intervient dans un contexte où la pression sur les budgets des ménages reste réelle. De fait, les ventes au détail pourraient afficher une progression plus modeste au T2 2026.

Ontario-Caroline du Sud : un protocole d'entente pour renforcer les échanges commerciaux

Le premier ministre ontarien Doug Ford et le gouverneur de Caroline du Sud Henry McMaster ont signé le 21 juin un protocole d'entente visant à approfondir leur coopération économique dans des secteurs stratégiques tels que l'énergie nucléaire, les minéraux critiques, la fabrication automobile et l'aérospatiale. Les échanges bilatéraux représentaient déjà 5,7 Mds CAD en 2025, en hausse de 21% par rapport à 2018. Cet accord s'inscrit dans la stratégie de diversification commerciale de l'Ontario face aux tensions tarifaires avec Washington, la province ayant

désormais conclu neuf accords de coopération économique avec des États américains depuis 2023.

Le financement des startups en phase d'amorçage poursuit son déclin

Selon une étude de RBCx portant sur plus de 700 entreprises technologiques canadiennes, seulement 61 startups levaient des fonds en phase d'amorçage au T1 2026, pour un total d'environ 190 M CAD, soit une baisse de 40 % par rapport au T1 2025. Ce recul s'inscrit dans une tendance plus large : 2025 a été la pire année pour le capital de risque canadien depuis 2016, les cinq plus grands fonds captant à eux seuls 80% des capitaux levés, tandis que les fonds émergents, principaux financeurs des startups en phase précoce, voient leur activité chuter de 90% depuis 2021. La taille moyenne des tours de table reste stable à 3 M CAD, suggérant que les besoins en capital des entreprises n'ont pas diminué, mais que l'offre de financement se contracte.

Entreprises

MDA Space décroche un contrat de 688 M CAD avec l'Agence spatiale canadienne

Dans le cadre de ce contrat, MDA va concevoir, tester, et mettre en service un satellite de remplacement de la constellation RADARSAT. Ce contrat s'inscrit dans l'initiative RADARSAT+, un programme fédéral de près d'1 Mds CAD sur 15 ans, destiné à garantir la continuité des capacités canadiennes d'observation de la Terre.

Le Réseau express métropolitain (REM) lève 1,85 Md CAD avec sa première émission d'obligations vertes

Le REM, qui dessert le Grand Montréal, est développé et exploité par une filiale de La Caisse, CDPQ Infra. Cette émission est l'une des plus importantes émissions d'obligations vertes réalisées au Canada pour une infrastructure de transport collectif. Elle place le REM dans une phase d'exploitation de long terme et vise à diversifier ses sources de financement tout en optimisant sa structure financière.

La fintech Float Financial Solution lève 85 M CAD

Float Financial solution est une plateforme canadienne de gestion financière conçue pour les entreprises. Après une nouvelle levée de fonds menée par Inovia Capital, la société torontoise porte sa valorisation à 548 M CAD, soit une augmentation de 70 % depuis janvier 2025. Float prévoit d'utiliser ses derniers fonds pour renforcer ses capacités en matière d'IA et étendre sa présence à travers le Canada.

L'Office d'investissement du Régime de pensions du Canada (Investissements RPC) annonce un partenariat avec Element Fleet Management Corp

Au travers de ce partenariat, *Element Fleet Management*, l'un des principaux gestionnaires de flottes automobiles au monde, entend renforcer sa capacité d'investissements. Pour Investissements RPC, cet investissement s'inscrit dans sa stratégie de long terme consistant à investir dans des entreprises générant des revenus récurrents et bénéficiant de tendances structurelles favorables.

L'agenda économique de la semaine passée

Indicateur	Valeur
Indice des prix à la consommation (Mai 2026)	+3,2 % contre +2,8% le mois dernier en glissement annuel
Part des actifs sous contrôle étranger (2024)	2 620 Mds CAD, soit 13,9% des actifs
Solde public (T1 2026)	16,4 Mds CAD, +1,5 Md CAD par rapport au T1 2025
Emploi salarié (Avril 2026)	+78 100 (+0,4%) en glissement annuel

L'agenda économique de la semaine

Indicateur	Date
Produit intérieur brut par industrie (Avril 2026)	30 juin

La direction générale du Trésor est présente dans plus de 100 pays à travers ses Services économiques. Pour en savoir plus sur ses missions et ses implantations :

www.tresor.economie.gouv.fr/tresor-international

Responsables de la publication : Pierre Moussy, Félix de Liège, SER d'Ottawa

Rédaction : Kenza Vincent, Elias Nauleau, SER d'Ottawa

Abonnez-vous [aux brèves hebdomadaires des Services économiques français au Canada !](#)