



ATELIER GÉOGRAPHIQUE

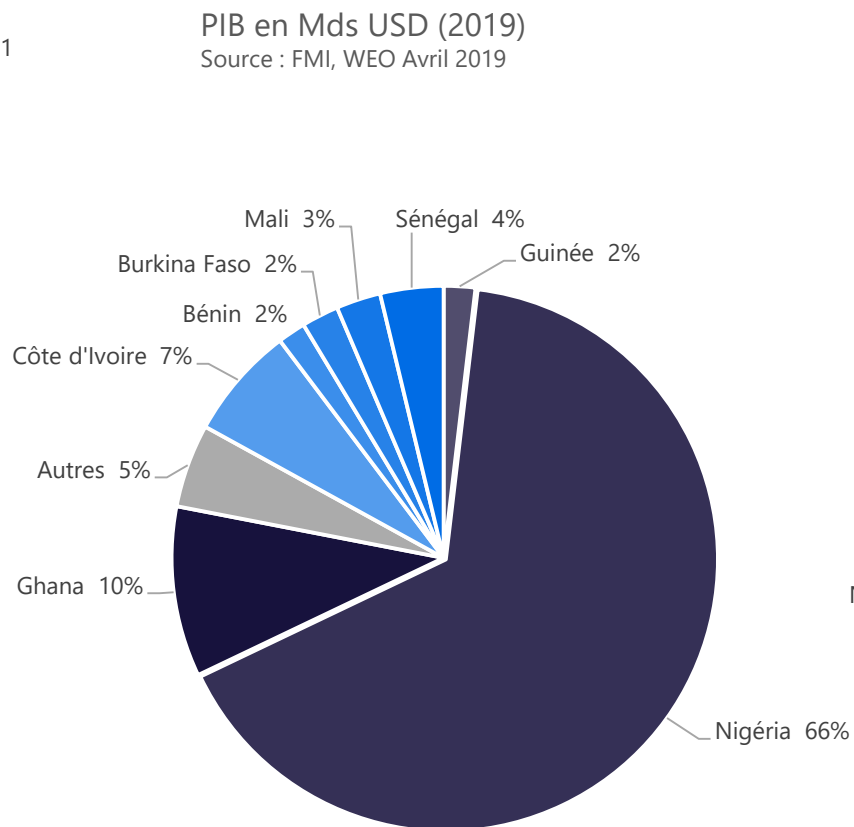
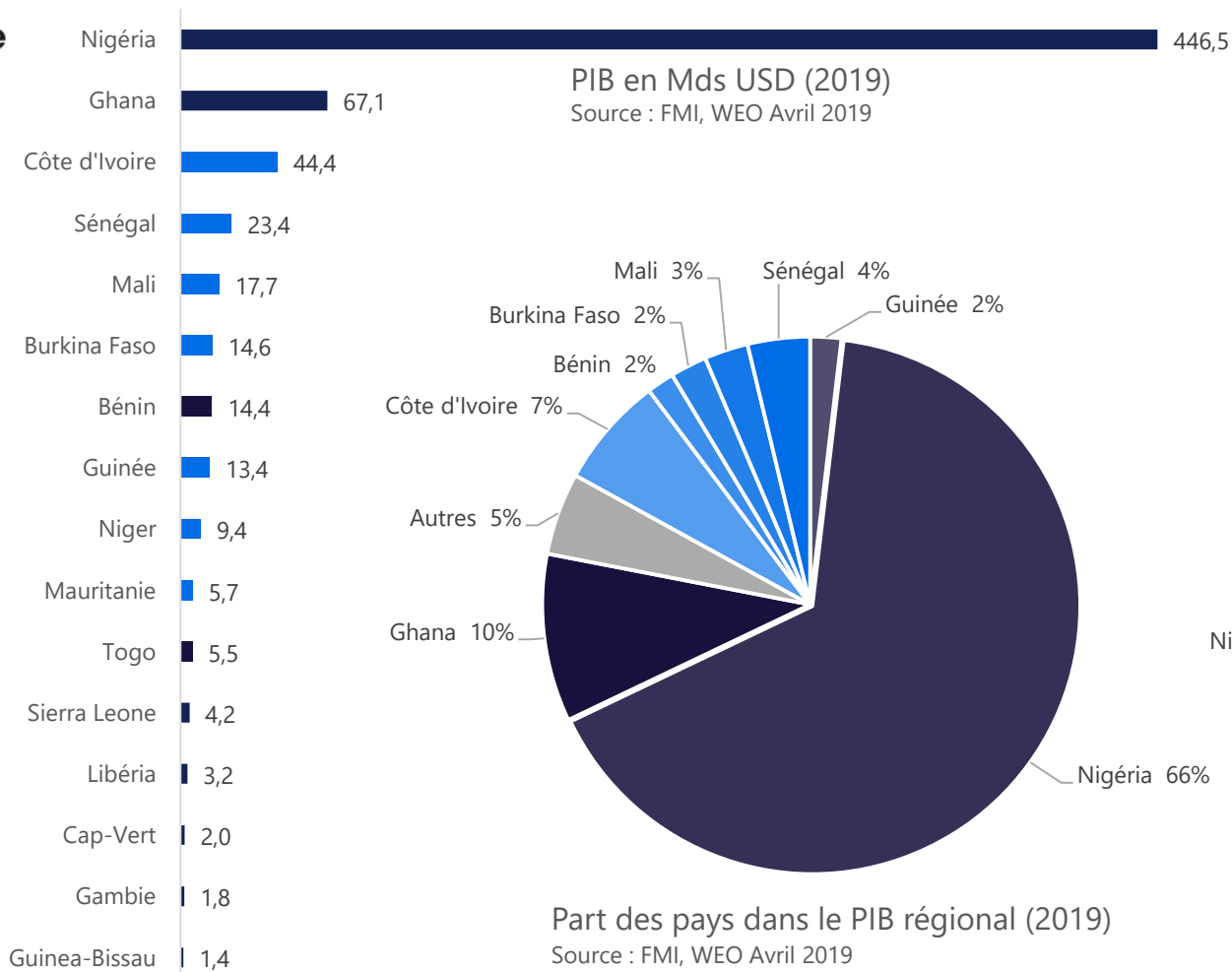
AFRIQUE DE L'OUEST

Pascal FURTH, Chef du Service économique régional d'Abuja
François SPORRER, Chef du Service économique régional d'Abidjan

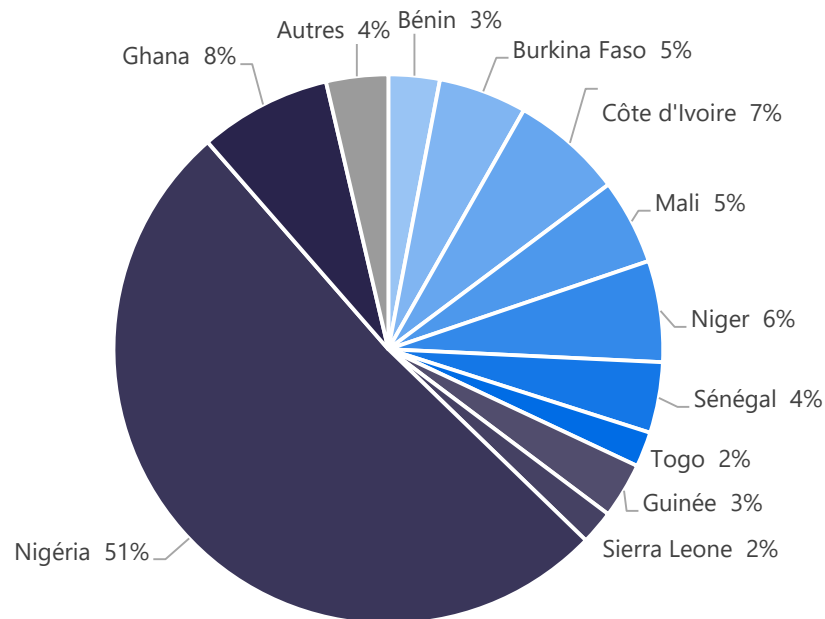


Taille comparée des économies

Le Nigéria représente 66% du PIB régional, le Ghana 10% et la Côte d'Ivoire 7%



Part des pays dans le PIB régional (2019)
Source : FMI, WEO Avril 2019

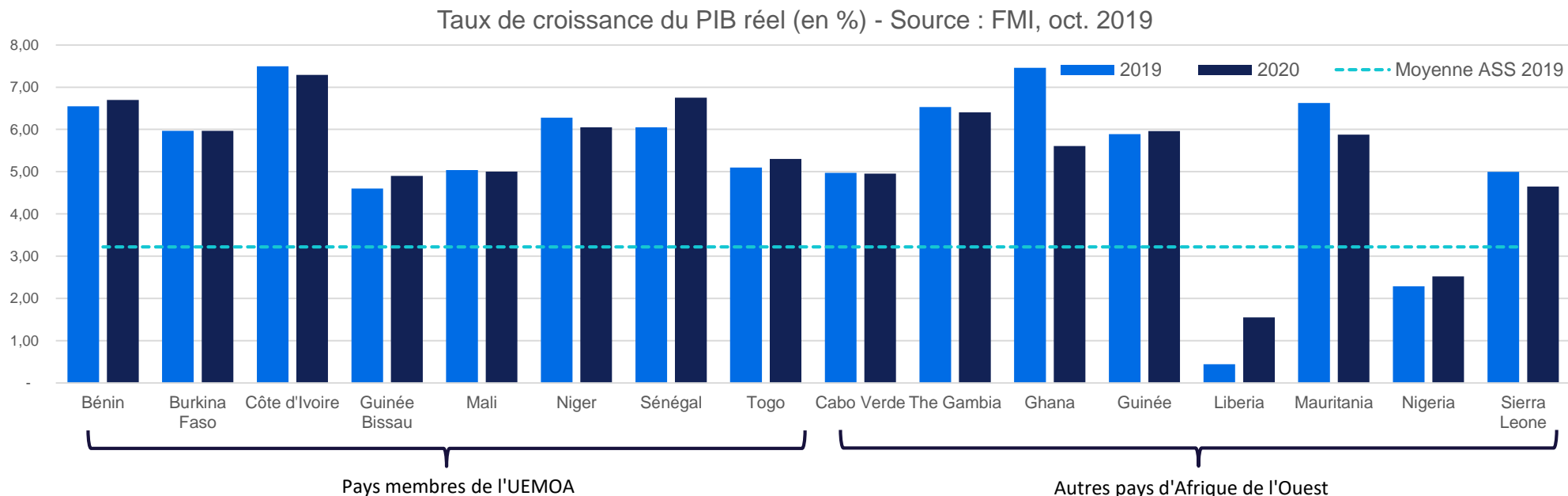


Part des pays dans la population régionale (2019)
Source : ONU 2019

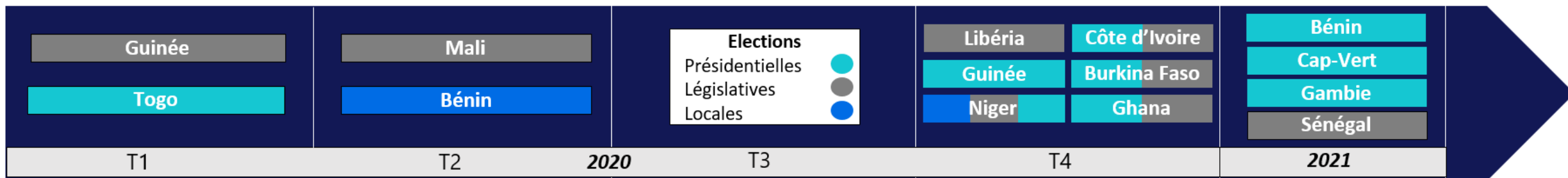
■ UEMOA
■ Hors UEMOA

Perspectives de croissance

En 2019, tous les pays - à l'exception du Nigéria et du Libéria - affichent un taux de croissance supérieur à la moyenne en Afrique Subsaharienne



Calendrier électoral





Soutien aux entreprises françaises au Nigéria et au Ghana

	Nigéria	Ghana
Attractivité du pays	<ul style="list-style-type: none"> • Première économie la plus peuplée du continent (âge médian 18 ans) • Importantes ressources naturelles (pétrole et gaz) et volonté de diversification économique • Forte décentralisation (état fédéral depuis 1954) • Faible endettement public 	<ul style="list-style-type: none"> • Importantes ressources naturelles (pétrole, gaz, cacao et or) • Stabilité démocratique • Situation sécuritaire comparativement stable • Soutien des bailleurs internationaux
Atouts France	<ul style="list-style-type: none"> • Aucun passé, mais aucun passif • Premier partenaire commercial en Afrique • Relations officielles se densifient • Présence française ancienne et diversifiée (97 entreprises et filiales) 	<ul style="list-style-type: none"> • Présence française en hausse (39 filiales) et visible (CCI française est la plus importante du pays) • Identification des spécificités de l'offre française
Points d'attention	<ul style="list-style-type: none"> • Syndrome hollandais • Environnement des affaires complexe (sécurité et corruption) • Protectionnisme croissant • Investissement de départ important et long, mais marges supérieures à la moyenne de la zone 	<ul style="list-style-type: none"> • 2020: année électorale, synonyme d'incertitudes • Réglementations en matière de contenu local restrictives • Déséquilibre des finances publiques • Risque élevé de surendettement



Soutien aux entreprises françaises dans les pays francophones

- **Attractivité :**
 - Economies en forte croissance et parfois diversifiées (Côte d'Ivoire, Sénégal)
 - Nombreuses plateformes logistiques (aéroports, ports, ferroviaire)
 - Population jeune
 - Taux de change fixe et garanti

- **Atouts France :**
 - Relation bilatérale particulièrement dense, proximité, levier d'influence pour les entreprises
 - Fortes communautés d'affaires françaises (CCI, CCEF, clubs sectoriels...)
 - Réputation du savoir-faire français

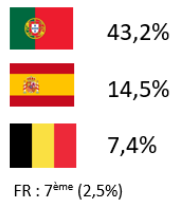
- **Points d'attention :**
 - Marché fortement concurrentiel (émergents : Chine, Maroc, Turquie, Inde...)
 - Nécessite d'être régulièrement présent pour faire des affaires
 - Risques sécuritaires dans les pays sahéliens
 - Échéances électorales

Principaux pays fournisseurs de la région

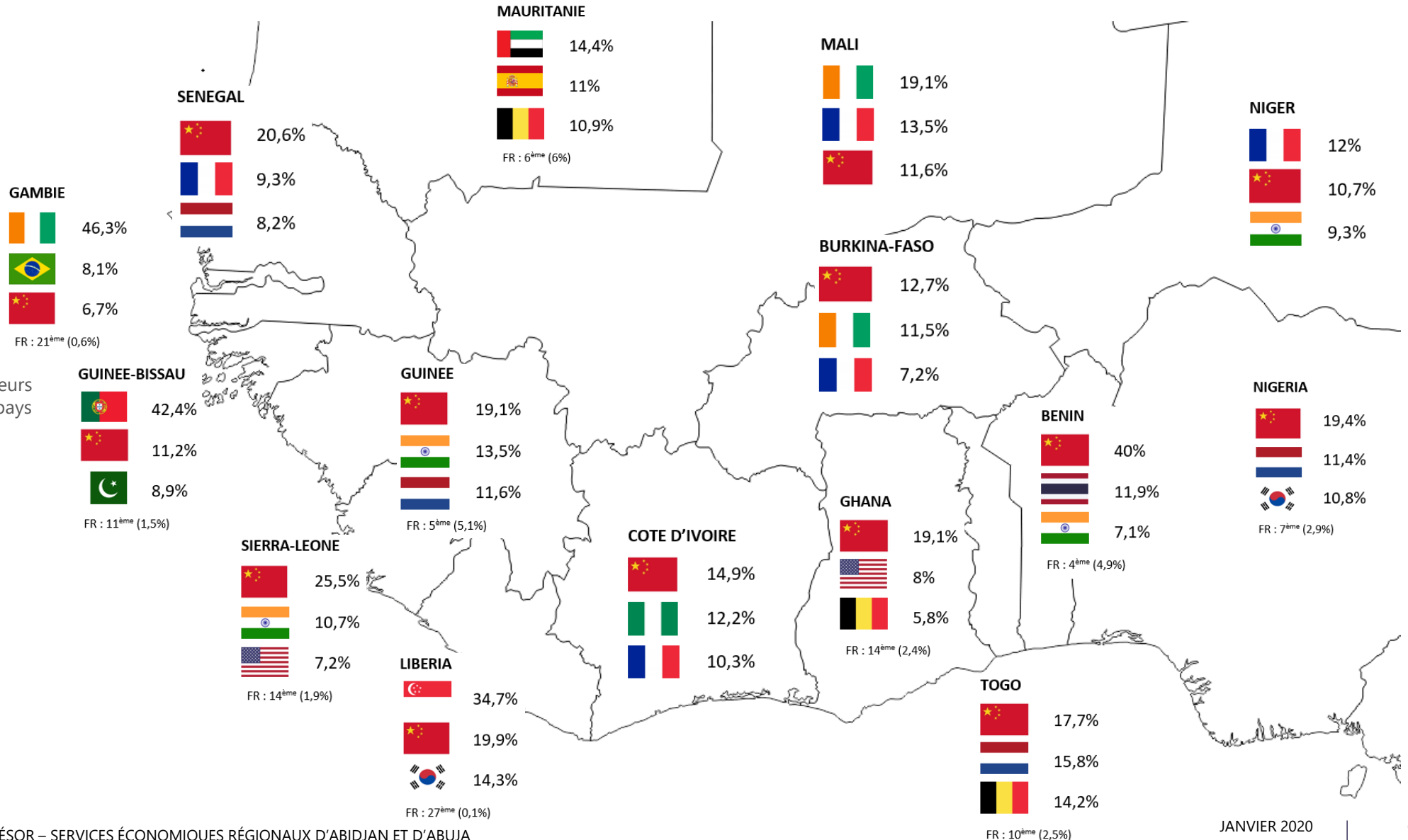


Part des principaux fournisseurs en % des importations des pays en 2018 - Source: ITC

CAP-VERT



#BFE2020





Soutien aux entreprises françaises en zone francophone

○ Secteurs porteurs pour nos entreprises:

- Infrastructures/Ville durable : eau, assainissement, routes, ponts, mobilité urbaine
- Santé : hôpitaux (construction et équipements), produits pharmaceutiques
- Energie : production électrique, énergies renouvelables (solaire, biomasse)
- Agro : produits agricoles et agro-alimentaire
- Numérique : équipements, infrastructures, services
- Hydrocarbures : équipements, services

○ Quelles opportunités pour les PME ?

- Marchés publics en direct ou en sous-traitance
- Développement d'affaires avec le secteur privé, particulièrement dynamique
- Partenariat avec les entreprises locales (joint-venture ou groupement pour appel d'offres)
- Commerce courant et développement de la distribution...



Soutien aux entreprises françaises au Nigéria et au Ghana

- Secteurs porteurs pour nos entreprises:
 - Agro : équipements, matériel et produits agricoles et agro-alimentaire
 - Infrastructures/Ville durable : eau, assainissement, routes, ponts, mobilité urbaine
 - Santé : hôpitaux (construction et équipements), produits pharmaceutiques
 - Energie : production électrique, énergies renouvelables (solaire, biomasse)
 - Pétrole et gaz : exploration, production, équipement et accompagnement technique
 - Numérique : écosystème start-ups, équipements, infrastructures, services
 - Luxe : Biens de consommation de luxe (gastronomie et mode)

- Quelles opportunités pour les PME ?
 - Développement d'affaires avec le secteur privé, particulièrement dynamique
 - Partenariat avec les entreprises locales (joint-venture ou groupement pour appel d'offres)
 - Commerce courant et développement de la distribution



Soutien aux entreprises françaises en Afrique de l'Ouest

○ Outils financiers et dispositifs d'appui

➤ Français :

- DG Trésor : prêts du Trésor, Fasep, crédits exports garantis via Bpifrance
- AFD : Contrat de désendettement (C2D), prêts souverain et non souverain, Proparco

➤ Multilatéraux :

- Banque mondiale et Société de financements internationaux (SFI)
- Banque Africaine de développement
- Union Européenne et Banque européenne d'investissement (BEI)
- Banque Ouest Africaine de Développement

➤ Bilatéraux :

- Japon : JICA
- Etats-Unis : Millenium Challenge Corporation / USAID
- Allemagne : GIZ – KFW
- Royaume-Uni : DFID

> [Chine \(Diapositive 14\)](#)

Soutien aux entreprises françaises dans le pays

○ Rôle des SE(R) :

- Information : analyse économique, veille sectorielle, suivi des grands contrats
- Influence : promouvoir le savoir-faire français et animer la communauté d'affaires
 - Nouer une relation étroite avec les prescripteurs (ministères, entreprises publiques etc.)
 - Positionner les technologies françaises en amont des appels d'offres auprès des Autorités et des bailleurs
 - Animer les structures représentatives françaises (CCEF, CCI, clubs sectoriels...)
- Positionner le savoir-faire français sur les grands projets :
 - En amont : identifier les priorités politiques, structurer des projets, influencer
 - En cours : intervenir auprès des Autorités en cas d'irrégularité sur les AO, soutenir les offres commerciales
- Appuyer et soutenir les entreprises dans leurs relations avec les Autorités :
 - Mise en relation avec les ministères
 - Contentieux, arriérés de paiement, harcèlement fiscal...
- Accompagner le pilotage des projets financés avec les outils de la DG Trésor
 - FASEP : implication du SE/R dans la sélection, la structuration et le pilotage, comité tripartite avec les Autorités
 - Assurance crédit : portage des offres auprès des Autorités locales (MEF / Direction de la Dette)
 - Proposer des projets en amont et contribuer à la structuration d'une offre française clé en main

Questions – Réponses

Témoignages - « RETEX »

#BFE2020



Service économique régional d'Abidjan

- Francois.SPORRER@dgtresor.gouv.fr – CSER Abidjan
- Valery.ALVES@dgtresor.gouv.fr – CSE Bamako
- Vincent.TOUSSAINT@dgtresor.gouv.fr – CSE Dakar
- Pascal.FOURCAUT@dgtresor.gouv.fr – CSE Lomé
- Pierre-Antoine.POLLOT@dgtresor.gouv.fr – Correspondant Nouakchott
- Beatrice.ALPERTE@dgtresor.gouv.fr – CSE Ouagadougou

Service économique régional d'Abuja

- Pascal.FURTH@dgtresor.gouv.fr – CSER Abuja
- Gwenole.JAN@dgtresor.gouv.fr – Correspondant à Lagos
- Olivier.MARTIEL@dgtresor.gouv.fr – CSE Accra

Merci de votre attention !

Pour plus d'information :

www.tresor.economie.gouv.fr



Déploiement des projets chinois en Afrique de l'Ouest

Mapping China's Global Development Footprint
AidData's Geocoded Global Chinese Official Finance Dataset
Commitment size (Glow Points)
Source : <https://www.aiddata.org/china-project-locations>

