



AMBASSADE
DE FRANCE
EN RÉPUBLIQUE
DE CORÉE

*Liberté
Égalité
Fraternité*



LA
FRENCH TECH
SEOUL



Ecosystem Welcome GUIDE

Corée du Sud
Avril 2026

*Guide pratique à destination des startups françaises
pour amorcer leur développement en Corée du Sud.*

Depuis une décennie, la Corée du Sud s'impose comme un acteur incontournable de l'innovation en Asie et au niveau mondial. Longtemps connue pour ses grands conglomérats technologiques comme Samsung, Hyundai ou LG, la Corée s'est progressivement transformée en un terrain fertile pour les startups, grâce à une combinaison de facteurs économiques, culturels et politiques. Cet écosystème s'ouvre de plus en plus aux startups étrangères, avec des programmes d'accueil dédiés et des opportunités de partenariats commerciaux, technologiques et industriels avec les groupes coréens.

Les startups françaises ne sont pas en reste, et la Corée du Sud accueille aujourd'hui plusieurs dizaines d'entrepreneurs français de la tech ou de bureaux coréens de startups du French Tech 120 ou du Next 40. Les startups françaises bénéficient en Corée d'un environnement tech avancé, d'une population ouverte aux nouvelles technologies, et de grands comptes en recherche de solutions afin d'être toujours plus innovants. Cet écosystème franco-coréen très dynamique est fédéré depuis 10 ans autour de la Communauté French Tech Séoul.

Pour autant, l'écosystème coréen peut être d'un abord difficile pour une startup française, pour plusieurs facteurs comme les barrières culturelles et linguistiques, ou encore un besoin de se repérer entre les différents acteurs et structures d'accompagnement.

C'est pourquoi l'Ambassade de France en République de Corée, la Communauté French Tech Séoul et le bureau Business France Corée, en lien avec l'ensemble des partenaires français en Corée, ont rédigé ce petit guide d'accueil. Il vous donnera quelques premières clés de compréhension de l'écosystème coréen, quelques conseils pratiques, et surtout vous aiguillera vers les structures coréennes et françaises qui pourront accompagner votre développement en Corée.

Bonne lecture !

**L'Ambassade de France en République de Corée,
la Communauté French Tech Séoul et le bureau Business France Corée**

PARTIE 1 PANORAMA DE L'ÉCOSYSTÈME STARTUP CORÉEN	3
Présentation de l'écosystème	3
Le capital-risque en Corée du Sud.....	8
La French Tech en Corée	10
 PARTIE 2 AMORCER SON DEVELOPPEMENT EN COREE	12
Quel programme startup rejoindre ?.....	13
Quelles structures peuvent m'accueillir ?.....	15
Comment protéger mon innovation ?	16
Où se documenter sur le marché coréen ?.....	17
Comment contacter l'écosystème français ?	18

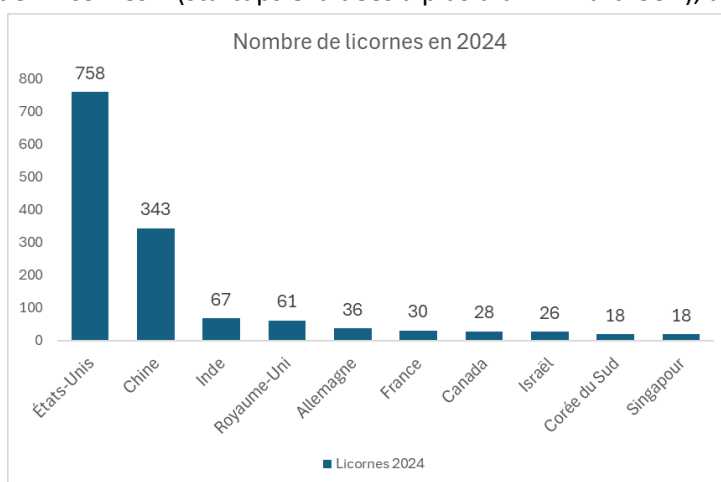
PARTIE 1 PANORAMA DE L'ÉCOSYSTÈME STARTUP CORÉEN

Présentation de l'écosystème

Si l'on parle autant de la Corée aujourd'hui dans le monde des startups, c'est parce qu'elle a su mettre en place un écosystème complet, soutenu par un fort engagement gouvernemental, une population hautement connectée (97 % de la population connectée à Internet¹), des investissements soutenus dans la R&D (près de 5 % du PIB), et un appétit continu pour les nouvelles technologies. Séoul, en particulier, est devenue un hub régional de l'innovation, attirant talents, capitaux et incubateurs internationaux.

Le dynamisme de cet écosystème s'explique également par des initiatives publiques ambitieuses, comme la création d'un ministère des PME et Startups en 2017, la montée en puissance de fonds de capital-risque, et l'émergence de services numériques locaux (Naver, Kakao, etc.) se substituant à l'offre des entreprises de la Tech américaines (Microsoft, Apple, Google, Amazon, Meta...), inspirant ainsi une nouvelle génération d'entrepreneurs coréens.

La Corée du Sud possède un écosystème dynamique avec près de 15 000 startups recensées par le ministère coréen des PME et Startups en 2024. Le pays se classe à la 9^{ème} place mondiale *ex aequo* en termes de nombre de « licornes » (startups évaluées à plus d'un milliard USD), avec 18 entreprises².

















Source : Classement du Global Unicorn Index 2025 sur les données de 2024. Réalisé par Hurun Research Institute et complétés par les données de Statista et Dealroom.

¹ Utilisateurs d'Internet en pourcentage de la population, extrait des données de la Banque mondiale sur la base des données de l'Union internationale des télécommunications, « Rapport et Base de données sur le développement des télécommunications/TIC dans le monde », 2023.

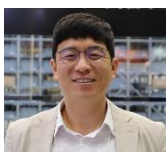
² Selon le *Global Unicorn Index 2025*, basé sur les données de 2024. La France est quant à elle à la 6^{ème} place avec 27 licornes.

Liste des licornes coréennes

RANG	LICORNE	SECTEUR PRINCIPAL
1	 toss	Fintech / App super-services
2	MUSINSA	Mode en ligne
3	 Kurly	Foodtech / Livraison
4	 TRIDGE	Agri-tech / Marketplace
5	 위메프 WEMAKEPRICE	E-commerce
6	 42dot	AI mobilité / Véhicule autonome
7	ABLY	E-commerce
8	BESPIN GLOBAL	Cloud services
9	 BRANDI	E-commerce mode
10	 GREEN LABS	Agri-tech
11	KREAM	E-commerce (Revendeur)
12	 NPIXEL	Gaming / Média
13	 rebellions_	Semi-conducteurs / NPU
14	 kakao mobility	Mobilité (MaaS)
15	 karrot	Marketplace seconde main
16	 TMON	E-commerce
17	 zigbang	PropTech
18	 MEGAZONE CLOUD	Cloud consulting

Source : Classement du *Global Unicorn Index 2025* sur les données de 2024.
Réalisé par *Hurun Research Institute* et complétés par les données de *Statista* et *Dealroom*.

Témoignage d'une licorne française



Jisuk Oh
VP Sales Korea
Exotec

« La Corée est un marché logistique extrêmement dynamique et à la pointe de la technologie, et Exotec y voit une opportunité majeure d'investissement, non seulement pour stimuler la croissance commerciale, mais aussi pour favoriser l'innovation et construire des partenariats à long terme. Notre décision de nous implanter dans la région métropolitaine de Séoul reflète la proximité de la région avec les principaux acteurs du commerce de détail et de l'e-commerce, l'accès à des talents d'ingénierie de premier plan et l'ouverture aux technologies avancées. L'expertise nationale de la Corée en robotique et en électronique complète nos propres forces, ce qui en fait un choix naturel pour déployer des systèmes haute performance comme notre Skypod®.

Étant donné que la Corée possède une culture unique de Chaebols et que des partenaires locaux capables de s'y adapter sont essentiels pour démarrer une activité avec ces entreprises, Exotec a également fait des efforts pour nouer des partenariats avec des acteurs locaux, en plus de promouvoir sa technologie de pointe sur le marché coréen ».

- Les principaux acteurs institutionnels



MSS (*Ministry of SMEs and Startups*) : ce ministère a pour mission de renforcer la compétitivité et de soutenir l'innovation des petites et moyennes entreprises. Le MSS supervise entre autres les programmes dits « *inbound* » (startup non coréenne venant en Corée) et « *outbound* » (startup coréenne se lançant à l'export)



KISED (*Korea Institute of Startup & Entrepreneurship Development*) : agence sous tutelle du MSS ayant pour mission de soutenir le développement des startups en Corée. L'Institut est missionné par le MSS de mettre en place annuellement les programmes *inbound* et *outbound*.



KOSME (*Korea SMEs and Startups Agency*) : organisation à but non lucratif, financée par le gouvernement et placée sous la tutelle du MSS, créée pour mettre en œuvre les politiques et les programmes gouvernementaux pour la croissance et le développement des PME coréennes.



NIPA (*National IT Industry Promotion Agency*) : agence sous tutelle du ministère des Sciences et des TICs (MSIT) en charge du développement et de la promotion de l'industrie des TICs.



KITA (*Korea International Trade Association*) : créée en 1946, cette organisation privée a pour but de faire progresser l'économie coréenne par le biais du commerce.



Invest Seoul : entité en charge de l'attractivité de la Ville de Séoul. Le gouvernement métropolitain dispose d'une politique pour attirer les startups étrangères désireuses de s'installer dans la ville selon 3 axes : espaces de co-working, un programme d'incubation via le Seoul Startup Hub, ([SPP](#)), et un volet événementiel avec [TryEverything](#) et [SPP](#).



KIAT (*Korea Institute for Advanced Technology*) et **KETEP** (*Korea Institute of Energy Technology Evaluation and Planning*) : instituts de recherche disposant de programmes permettant de financer des projets de R&D collaboratifs entre entreprises, instituts de recherche et partenaires étrangers. Ces dispositifs soutiennent le développement de technologies innovantes, notamment dans



l'industrie, l'énergie et la transition technologique, en favorisant les coopérations internationales et le partage d'expertise.



Témoignage d'une startup du quantique



Roberto Mauro
CEO Asia Pacific
& General Manager Korea
Pasqal

« Après une analyse approfondie menée en 2022 et 2023, incluant Singapour et Japon, Pasqal a fait le pari de la Corée. Ce choix s'est appuyé sur de nombreux déplacements et rencontres de haut niveau, avec l'implication directe du CEO et cofondateur.

Le processus de décision a été accéléré et conforté par le soutien des autorités françaises tant en France qu'à l'étranger (Ambassades, Business France), des Chambres de Commerce, et des équipes de la French Tech.

Critères décisifs : potentiel commercial et académique ; niveau de concurrence ; engagement des pouvoirs publics ; affinité culturelle
Facteurs clés de validation : partenariat scientifique avec un professeur de renommée mondiale du KAIST ; deux collaborations industrielles majeures confirmant l'attractivité du marché ; soutien gouvernemental (pour attirer Pasqal en Corée et soutenir son développement, nous avons obtenu une subvention du [MOTIR](#) [Ministère du Commerce, de l'Industrie et des Ressources] et de la Ville de Séoul via la KOTRA, l'agence coréenne chargée de la promotion du commerce extérieur et de l'investissement) et financement via le plan quantique national; forte compatibilité avec la culture d'entreprise de Pasqal.

En 2025, Pasqal est solidement implanté en Corée et prêt à en faire sa rampe de lancement vers le reste de la région Asie Pacifique ».

- Secteurs porteurs et opportunités :

- DeepTech (pour l'industrie des télécommunications, des semi-conducteurs)
- Santé : dispositifs médicaux (healthtech / medtech) et biotechnologies
- Logiciels : outils BtoB pour les jeux vidéo, solutions pour la distribution
- IA et Big Data

- Exemples de startups prometteuses :

- [AutoCrypt](#) (cyber sécurité/ mobilité)
- [Omnius.AI](#) (e-commerce)
- [Lunit](#) (imagerie médicale basée sur l'IA)
- [Rebellion](#) (IA / semi-conducteur)
- [Furiosa AI](#) (IA / semi-conducteur)

AUTOCRYPT

OMNIOUS.AI

Lunit®

rebellions_

FURIOSA

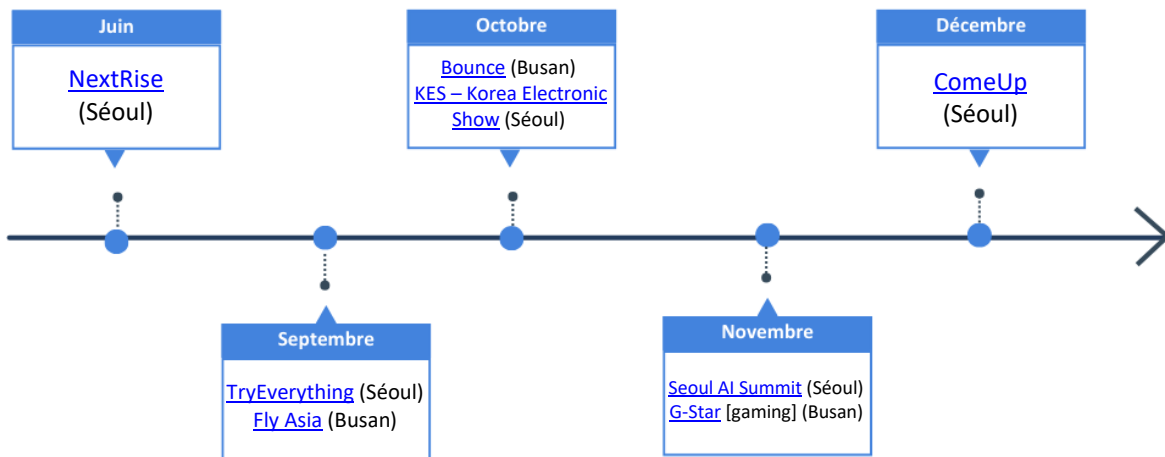
- Les principaux médias anglophones sur la Tech en Corée :

- [The Pickool](#)
- [KoreaTechDesk](#)
- [The Investor Korea](#)

- Les principaux incubateurs et accélérateurs ouverts aux startups étrangères :

Accélérateur / Programme	Startup	Secteur	Durée	Focus / Particularité
SparkLabs	Early stage	Généraliste	22 semaines	Appui marketing, mentorat international, pitching
Born2Global / Boot-X Program	Early stage	ICT	variable	Mentorat, appui juridique et marketing, networking, pitching
D.Camp	Early stage	FinTech	non précisé	Mentorat, networking, pitching
Samsung C-Lab	Early stage / Seed	Deeptech	variable	Accès ressources Samsung
FuturePlay	Early stage	IA	4 mois	Mentorat, Partenaires industriels
Techstars Korea	Early stage	Généraliste	6–12 sem.	Mentorat, pitching
500 Global	Seed	Généraliste	8 semaines	Bootcamp, mentorat international, pitching











- Calendrier des salons de startups et d'innovation en Corée du Sud



Le capital-risque en Corée du Sud

En 2024, les apports de capital-risque (*Venture Capital* – VC) ont atteint environ **6,6 trillions KRW** (près de 5,5 Mds USD), en hausse par rapport à 5,39 trillions KRW en 2023³. La Corée du Sud a ainsi pu consolider sa position comme un hub VC robuste dans le top 10 mondial et 3^e d'Asie, particulièrement en *deeptech*, soutenu par de *puissants Corporate Venture Capital* (CVC) et des initiatives publiques innovantes (ex [programme TIPS](#)).

Classement mondial du capital-risque (2024)

Country	VC Investment (2024)
 USA	\$89.4B
 China	\$22.9B
 UK	\$9.4B
 India	\$7B
 France	\$4.3B
 Germany	\$4.1B
 Canada	\$3.2B
 UAE	\$2.5B
 South Korea	\$2B
 Singapore	\$1.9B

Source : [Dealroom, 2025](#).

Selon l'édition 2024 du « *Venture Capital Market Brief* », publiée par la [Korea Venture Capital Association](#), le secteur des services TIC a représenté la plus grande part des investissements en capital-risque avec 31 %, suivi par le secteur bio/médical avec 16 %. L'intérêt des investisseurs pour les start-ups de la « *deeptech* » s'est considérablement accru, en particulier dans les secteurs des semi-conducteurs et de la robotique. À l'inverse, les investissements dans les secteurs des contenus culturels (cinéma, spectacle, musique) ont connu une baisse significative⁴.

Investissements en capital-risque (M USD) en Corée (2024)

³ <https://www.statista.com/statistics/878780/south-korea-new-venture-capital-investments/>

⁴ <https://practiceguides.chambers.com/practice-guides/venture-capital-2025/south-korea?>

Type / Statistics	New Investment (2024 /01/01 - 2024/12/31)		Investment Balance (2024/12/31)	
	Investee	Amount	Investee	Amount
SIC	246	62	1,494	237
VF	2,303	4,360	8,473	21,137
Total	2,494	4,422	9,349	21,374

- SIC : Small & Medium Business Start-up Investment Company
- VF : Venture Fund

Source : [Korea Venture Capital Association](#), 2024.

Le défi majeur demeure l'écosystème *early-stage*, avec un net resserrement des financements d'amorçage en 2024 et une baisse des créations de startups. Pour les startups étrangères ou locales cherchant à entrer sur ce marché, il sera crucial de s'aligner avec les grands partenaires industriels ou programmes gouvernementaux, et d'afficher une traction technologique significative (en se reposant sur des brevets et la réalisation de preuves de concept en Corée ou avec des industriels coréens à l'étranger).

Le gouvernement coréen utilise la structure des fonds de fonds pour créer un environnement favorable à l'investissement à risque dans le secteur privé et pour promouvoir l'investissement lié à l'innovation, en particulier dans les startups et les entreprises de capital-risque. Bien qu'il n'y ait pas de restrictions sur les méthodes d'investissement d'un fonds de fonds, celui-ci est souvent utilisé pour le financement en fonds propres d'entreprises technologiques innovantes, d'entreprises en phase de démarrage et de PME. De cette manière, le gouvernement soutient indirectement les activités d'« *equity financing* »⁵.

A noter ces dernières années le boom des CVC suite à la libéralisation réglementaire en 2021. Depuis, près d'une vingtaine de nouveaux fonds ont été créés, près de 30 % des grands groupes ont maintenant un CVC.

- **Resserrement du financement *early stage*** : la part des startups de < 3 ans est tombée de 26,9 % en 2022 à 18,6 % en 2024.
- **Investissement étranger en déclin** : -59,5 % par rapport à 2021, totalisant 474,6 Mds KRW (près de 325 M USD)⁶.
- **Absence d'exits spectaculaires** : rares IPO ou M&A majeurs, frein à la liquidité pour réinvestissement.

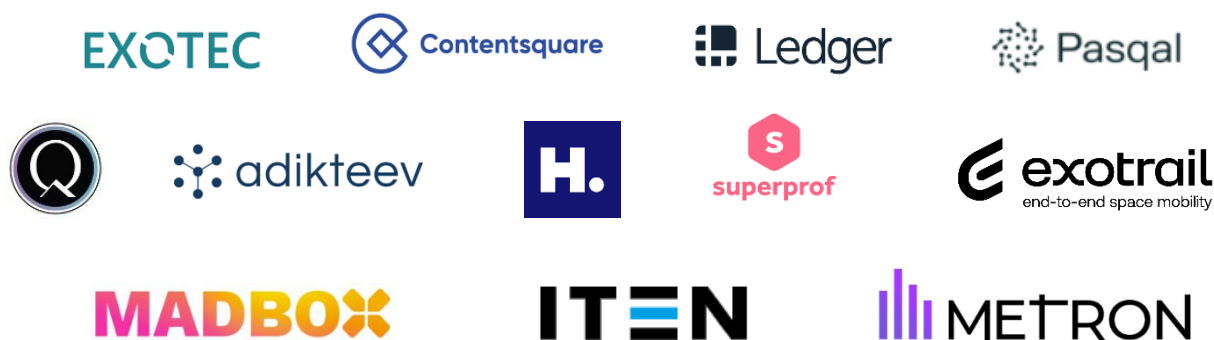
Les principaux VC et CVC de Corée en 2024 : Altos Ventures, KB Investment, SoftBank Ventures Asia, Posco Capital, Mirae Asset, Kakao Ventures, Naver D2SF, Samsung Venture Investment, Shinhan Ventures.

⁵ <https://practiceguides.chambers.com/practice-guides/venture-capital-2025/south-korea?>

⁶ kedglobal.com+1KED Global+1

La French Tech en Corée

- Les entreprises de la French Tech (dont Next40/120) déjà présentes en Corée du Sud* :

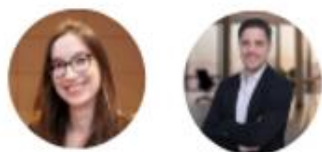


*par présence, il est entendu présence d'une entité légale et/ou d'une activité commerciale. Elles ne sont pas nécessairement affiliées à la communauté French Tech Séoul.

- **La Communauté French Tech Séoul**

La communauté a été fondée en 2016, à l'origine sous le label de « French Tech Hub », avant de devenir une « communauté French Tech » en 2019. Depuis sa création, la French Tech Séoul joue le rôle de pont entre les écosystèmes tech français et coréen, à la fois dans l'aide aux entrepreneurs français de la tech en Corée, mais aussi dans la promotion de l'image tech de la France auprès du public coréen, en étroite relation avec les autres partenaires économiques français en Corée et la Mission French Tech en France.

Le mot des co-présidents de la French Tech Séoul



Isabelle Morin et Henri Boquien
Co-présidents de la Communauté
French Tech de Séoul

« Ces dernières années, la Corée s'ouvre de plus en plus, avec une attention plus particulière aux entreprises et startups étrangères, ainsi qu'un intérêt plus fort des startups coréennes à se développer à l'international. Cette opportunité reste difficile d'accès, principalement due aux barrières de langues et de culture. À la French Tech Seoul, notre objectif est de permettre aux fondateurs d'entreprises innovantes françaises d'avoir un premier pied dans l'écosystème, comprendre les enjeux, rencontrer d'autres entrepreneurs étrangers et faire leur première connexion pouvant ouvrir leur accès au marché. Avec une communauté parmi les plus dynamiques d'Asie, ainsi qu'une reconnaissance et un accès aux institutions coréennes, nous avons la chance de bénéficier d'un réseau de plus de 1000 membres français et coréens, ouverts à l'échange et à l'entraide ».

Board de la French Tech Seoul 2026-2027 :



Henri BOQUIEN
Head of Global Biz Dev
MINISH Technology
Co-President



Isabelle MORIN
Founder & Partner
NextWave Partners
Co-President



Sylvain DEGUEURCE
Head of Global Projects
EIPGRID Inc.



Mathilde LAFAGE
Director of International
Affairs
INNO Patent & Law Firm



Sonia CHAIEB
CEO
FKCCI
Treasurer



Tanguy DUPIOL
Director of Business
Development
IT-Concept



Anaïs PLUCHE
Trade Advisor
Business France



Yejin KIM
Venture Partner
Node 41.5 Ventures



Torry KO
Director, Finance &
Strategy
Coupang



Yena JUNG
Senior Manager
Hyundai Motor Group

● Les principales activités

La communauté se réunit sur une base régulière avec les « French Tech Connect », qui sont des panels discussions mensuels sur une thématique tech suivis d'un moment de networking. En outre, environ une fois par an, la communauté co-organise avec la FKCCI (Chambre de commerce et d'industrie franco-coréenne) un grand évènement « Tech4Good », généralement adossé à un salon tech coréen (TryEverything en 2022, ComeUp en 2023, KES en 2024 et 2025), avec plusieurs panels et mission découverte pour des startups françaises.

● Qui contacter pour « networker » ?

- [French-Korean Chamber Of Commerce | FKCCI](#)
- [La French Tech Seoul](#)
- [Global Startup Center](#)
- [Afterwork Seoul](#)
- [Cercles des entrepreneurs francophones en Corée](#)
- [Seoul Startups](#)
- [Green Drinks](#)

PARTIE 2 AMORCER SON DEVELOPPEMENT EN COREE

La Corée du Sud offre de nombreuses opportunités pour une jeune startup en quête de développement : écosystème dynamique avec de nombreux acteurs, soutien aux startups avec des programmes d'open innovation et d'accélération, et des infrastructures de qualité. Pays au cœur de l'Asie, elle constitue une alternative aussi accessible et dynamique que ses voisins japonais et chinois. L'écosystème local des startups, bien que jeune, se développe et s'ouvre aux sociétés internationales, avec des programmes d'échanges et des programmes d'accélération ouverts aux startups étrangères.

Le Pays du matin calme est aussi reconnu pour son climat des affaires favorable. S'y implanter nécessite une bonne compréhension des pratiques locales, mais ouvre la porte à des partenariats solides, notamment dans les secteurs de la technologie, du luxe, de la santé, de la transition énergétique et de l'agroalimentaire :

- Durée moyenne pour l'ouverture d'une entité légale en Corée du Sud : environ 8 jours (équivalent d'une SARL) – le recours à un appui tiers (type avocat) peut être utile pour gérer les démarches administratives, notamment du fait des questions linguistiques. Le GSC propose un appui pour ces démarches.
- Nombre de procédures : 3 (enregistrement auprès d'une banque commerciale, du tribunal du district et du bureau des impôts).
- Capital : pas de capital minimum (SARL privée et publique) – pour le visa investisseur (F-5), il faut un investissement de 100 M KRW (60 000 euros environ).
- Nombre de partenaires et associés : 1 partenaire minimum

N'oubliez pas de vous interroger sur votre stratégie de propriété intellectuelle : En 2023, la Corée du Sud est arrivée **4^e au classement mondial** des pays ayant déposé le plus de brevets via l'Organisation mondiale de la propriété intellectuelle (OMPI), devancée seulement par la Chine, les États-Unis et le Japon, avec environ 288 000 demandes déposées. En 2024, la Corée a été classée **5^e pays d'origine** pour les demandes auprès de l'Office européen des brevets (EPO), avec **13 107 demandes (soit 6,6 % du total)**.

Témoignage d'un VC français



Solomon Moos
Head of Asia Investor
Relations
Eurazeo

« La Corée du Sud est un des pays les plus développés et dynamiques d'Asie. Nous considérons que c'est une excellente porte d'entrée pour le développement asiatique des entreprises que nous finançons, et pour tester l'appétit de leurs produits / services dans ses marchés. Quelques conseils :

- Établir une présence locale dans ce pays, avec le recrutement d'un General Manager local, qui pourrait être combiné avec une personne de l'équipe existante en France ;
- Chercher à construire un partenariat avec un ou plusieurs des grands groupes coréens (« Chaebol »). Cela permet d'accroître la visibilité et la reconnaissance du produit/service en Corée. Une bonne manière d'approcher cela est de travailler en amont avec les filiales internationales des grands groupes coréens. »

Quel programme startup rejoindre ?

Une option à examiner est de rejoindre un programme d'incubation / accélération gouvernementale dédié aux « startupeurs » étrangers.

[K-Startup Grand Challenge \(KSGC\)](#) : Programme d'accélération, lancé en 2016 et soutenu par le Ministère des PME & Startups. L'édition 2025⁷, a reçu 2626 candidatures pour seulement 80 places.

- Durée : environ 3 à 4 mois
- Candidature de fin mai à mi-juin
- Critères de sélection : startup de moins de 7 ans (jusqu'à 10 ans pour certaines industries stratégiques⁸), chiffre d'affaires inférieur à 30 M USD.
- Comprend financement, bureaux, mentoring, mise en relation avec entreprises locales et investisseurs.
- Récompenses financières lors du « Demo Day » (150 000 USD pour le 1^{er} prix et 30 000 USD pour le 5^{ème}) et aide à l'installation (incorporation, visa, etc.).

Témoignage d'un lauréat français



Cédric Chane
CEO & co-fondateur
Aptero

« Aptero est arrivé en Corée grâce au K-Startup Grand Challenge (KSGC) et a été sélectionné parmi les finalistes du programme. Cette opportunité nous a permis de mieux comprendre le marché coréen, d'obtenir des financements et un réseau stratégique et d'accélérer notre implantation. Mais la Corée est un marché exigeant : la langue et les codes business sont des barrières réelles, et la patience est essentielle. Une des clés de notre succès a été de trouver les bons partenaires coréens et de constituer une équipe locale solide, indispensable pour percer sur ce marché. Malgré ces défis, nous avons réussi à développer notre présence en collaborant aujourd'hui avec plus d'une dizaine d'universités en Corée et en bénéficiant du soutien financier de la région de Jeonju ».

⁷ L'édition 2024 avait quant à elle reçu 1700 candidats pour seulement 40 places (1 place = 1 startup)

⁸ System Semiconductors, Bio & Healthcare, Future Mobility, Eco-Friendly ESG & Energy, Robotics, Big Data & AI, Cybersecurity & Networks, Aerospace & Marine, Next-Generation Nuclear Energy, Quantum Technology

[OASIS](#) (Overall Assistance for Startup Immigration System) : programme d'accompagnement à l'immigration pour les fondateurs de startups.

- Englobe démarches visa (D-8-4) et des ateliers de formation (consultations juridiques, comptables, assistance à l'incorporation, introduction sur la propriété intellectuelle en Corée entre autres.
- Durée : 3 à 5 mois (les ateliers durent 1 à 3 jours mais sont espacés de 1 à 2 mois selon la disponibilité des places pour chaque atelier). Par exemple :
- Pour avoir un total de 60 points pour valider le parcours :
- OASIS-1 Cours de base sur la propriété intellectuelle (2 jours, 10 points) + OASIS-2 Cours avancé sur la propriété intellectuelle (3 jours, 10 points) + OASIS-3 Dépôt de brevet (2 mois, 10 points) + OASIS-4 Cours de base sur la création d'entreprise (3 jours, 10 points) + OASIS-6 Exposition d'inventions (30 points).

[Global Startup Commercialization Support Program](#) : pour la commercialisation de produits/services en Corée, comprenant du mentorat, des RDV B2B, et des événements de networking.

- Durée : près de 6 mois (de juillet à février) | recrutement en avril.
- Subvention jusqu'à 60 M KRW (près de 45 000 USD).
- Critères de sélection : Pas encore d'entité en Corée, startup de moins de 7 ans (jusqu'à 10 ans pour certaines industries stratégiques), chiffre d'affaires inférieur à 30 M USD.
- Candidature de mi-mars à mi-avril

K-Scouter : pour la commercialisation de produits/services deeptech en Corée, comprenant du mentorat, des RDV B2B, et des événements de networking.

- Durée : 4 mois
- Critères de sélection : Pas encore d'entité en Corée, startup de moins de 7 ans (jusqu'à 10 ans pour certaines industries stratégiques), chiffre d'affaires inférieur à 30 M USD.
- Candidature de mi-juin à mi-juillet

Quelles structures peuvent m'accueillir ?

● Inscription à la French Tech Séoul

Il est possible de prendre contact à tout moment avec la communauté French Tech Seoul via deux canaux :

- Le groupe KakaoTalk (formulaire à remplir en amont):
https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLScxU1RAj9lQVUyMDJe7wnXGYWU_ktAH25b1w_ekcua1YDohug/viewform
- La page LinkedIn de la French Tech Séoul:
<https://www.linkedin.com/company/french-tech-seoul/posts/?feedView=all>

● Pas encore de bureau ? Où travailler gratuitement ?

La plupart du temps, les entrepreneurs choisissent de s'implanter près de leurs clients lorsque cela est possible. Il existe des espaces gratuits de co-working pour les startups. Par exemple :

- [Global Startup Center](#) (Gangnam, Séoul):
 - Accès sans inscription préalable / Wi-Fi & prises à chaque poste, avec salle de réunion ([sur réservation en ligne](#)) et phone booth
 - Ambiance tech du fait des événements organisés et international
 - Horaires : lun–ven 9h–18h.
- [Google for Startups Campus](#) (Gangnam, Séoul):
 - Accès gratuit avec inscription préalable / Wi-Fi & prises à chaque poste
 - Ambiance tech du fait des événements organisés, mais contenu généralement en coréen
 - Horaires : lun–ven 9h–21h, sam 9h–17h.
- [Seoul Startup Hub Gongdeak](#) (Mapo, Séoul)
 - Accès sans inscription préalable / Wi-Fi & prises à chaque poste, avec salle de réunion et d'une zone de repos.
 - Ambiance tech et locale (les startups soutenues par la Ville de Séoul peuvent utiliser l'espace)
 - Horaires : lun–ven 9h–18h.
- [Seoul Center for Creative Economy & Innovation S-Village](#) (Jongno, Séoul)
 - Accès avec inscription et validation préalable / Wi-Fi & prises à chaque poste, avec salle de réunion.
 - Ambiance tech et internationale
 - Horaires : lun–ven 9h–18h.
- [Pangyo Techno valley](#) (Pangyo, en périphérie Sud de Séoul)
 - Accès avec inscription préalable / Wi-Fi & prises à chaque poste, avec salle de réunion.
 - Ambiance tech et internationale
 - Horaires : lun–ven 9h–18h.

Comment protéger mon innovation ?

Le cadre législatif et réglementaire en Corée du Sud est conforme aux standards internationaux. En tant que membre de l'Organisation mondiale du commerce (OMC), la République de Corée s'est engagée à appliquer certaines normes de protection minimales. En Corée du Sud, la propriété intellectuelle est perçue comme un outil du renforcement de la compétitivité du pays et de ses entreprises et a évolué rapidement en réponse aux progrès technologiques. Les autorités coréennes perçoivent les droits de propriété intellectuelle comme une composante essentielle d'une société qu'ils veulent créative et innovante pour la quatrième révolution industrielle.

La propriété intellectuelle (PI) confère une protection territoriale. Procéder à un dépôt de titre de propriété industrielle (marque, brevet, dessin et modèle) en Corée du Sud est le seul moyen d'obtenir un monopole d'exploitation sur ses créations sur ce marché. De tels dépôts permettent également d'attester d'une date de création et donc de se défendre plus efficacement en cas de litige.

Il existe différents droits de propriété intellectuelle mobilisables en fonction des types d'innovation et de la protection recherchée. Les titres de propriété industrielle (marques, brevets, dessins et modèles), mais aussi le droit d'auteur ou encore le secret des affaires permettent de protéger différents actifs de propriété intellectuelle en Corée du Sud.

La mise en œuvre de la protection des droits de propriété intellectuelle est généralement plutôt efficace en Corée du Sud. Les administrations coréennes sont sensibilisées aux enjeux de propriété intellectuelle et disposent de services spécialisés dans le domaine. La défense des droits de propriété intellectuelle en Corée du Sud peut passer par la négociation, la voie administrative, douanière, ou encore par la voie judiciaire (pénale ou civile).

Pour aller plus loin, vous pouvez consulter la fiche propriété intellectuelle Corée du l'INPI ([ici](#)), et vous rapprocher de la conseillère de l'INPI, basée au Japon et compétente pour la Corée (voir contacts p.18).

Où se documenter sur le marché coréen ?

Pour obtenir des éléments macroéconomiques et sectoriels sur la Corée du Sud, ainsi que l'accès aux brèves économiques communes Japon-Corée, vous pouvez consulter la page dédiée du site de la Direction générale du Trésor à l'adresse suivante : <https://www.tresor.economie.gouv.fr/Pays/KR>

Pour aller plus loin dans vos connaissances du marché coréen, Business France dispose de plusieurs fiches d'information sur différents secteurs sud-coréens (ex. cosmétiques, industrie du futur, logiciel, quantique, IA, etc.). Vous pouvez retrouver toutes ces fiches marché sur la plateforme [Mes infos marchés - Team France Export](#)

Le site de la Chambre de Commerce et d'Industrie franco-coréenne (FKCCI) propose également plusieurs informations et actualités sectorielles utiles pour votre compréhension du marché coréen : [Etudier le marché | CCI FRANCE COREE](#)

A l'occasion d'« Immersion ICC », programme conçu pour accompagner les professionnels et les porteurs de projets dans le secteur des Industries Culturelles et Créatives (musique, cinéma, design, patrimoine, jeux vidéo, etc.), l'équipe de France en Corée avait missionné le cabinet de conseil BearingPoint pour réaliser une note d'opportunité pour vous pourrez [retrouver ici](#).

Enfin, la plateforme Invest Korea, de l'agence publique coréenne KOTRA propose une vingtaine de fiche sectorielles pouvant vous donner un aperçu général des dynamiques industrielles et technologiques de la Corée : [InvestKOREA \(ENG\)](#)

Comment contacter l'écosystème français ?

La communauté française des affaires en Corée est bien structurée, avec la présence de la Communauté French Tech de Séoul, du Service économique de l'Ambassade de France et Business France, de la Chambre de Commerce et d'Industrie franco-coréenne (FKCCI), ainsi que le Cercle des Entrepreneurs francophones en Corée. Des séminaires, rencontres et événements networking sont organisés régulièrement.



La French Tech Seoul

Communauté French Tech Séoul frenchtechseoul@gmail.com



Raphaël Seung-Ho LEE

Adjoint à la Cheffe du Service économique Ambassade de France en République de Corée raphael.lee@dgtresor.gouv.fr



Jikyung KIM

Cheffe du Pôle – Tech & Industries
Business France Corée du Sud
jikyung.kim@businessfrance.fr



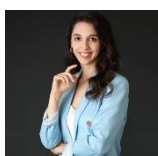
Sonia CHAIEB KIM

Directrice générale
Chambre de Commerce et d'Industrie franco-coréenne welcome@fkcci.com



Clément METHARAM

Expert Technique international Innovation & Technologies de pointe déployé auprès du Korea Institute of Startups & Entrepreneurship Development (KISED)
clement.metharam@expertisefrance.fr



Julie HERVE

Conseillère Japon-Corée en matière de Propriété Intellectuelle (INPI) tokyo@inpi.fr

Clause de non-responsabilité

Service économique de Séoul – Communauté French Tech Séoul – Business France ne peuvent en aucun cas être tenus pour responsables de l'utilisation et de l'interprétation de l'information contenue dans cette publication dans un but autre que celui qui est le sien, à savoir informer et non délivrer des conseils personnalisés. Les coordonnées (nom des organismes, adresses, téléphones, télécopies et adresses électroniques) indiquées ainsi que les informations et données contenues dans ce document ont été vérifiées avec le plus grand soin. Service Economique de Séoul – Mission French Tech – Business France ne sauraient en aucun cas être tenus pour responsables d'éventuels changements.

Copyright

2026 – Service économique de Séoul – Communauté French Tech Séoul – Business France. Toute reproduction, représentation ou diffusion, intégrale ou partielle, par quelque procédé que ce soit, sur quelque support que ce soit, papier ou électronique, effectuée sans l'autorisation écrite expresse du Service Economique de Séoul, de la Communauté French Tech Séoul et de Business France est interdite et constitue un délit de contrefaçon sanctionné par les articles L.335-2 et L.335-3 du code de la propriété intellectuelle.